Пролетары ўсіх краёў, злучайцеся!
У ЯДНАНЬНІ МОЦ!

КООПЭРАЦЫЙНАЕ ЖЫЦЬЦЁ

ДВУХТЫДНЁВЫ КООПЭРАЦЫЙНА-ЭКОНОМІЧНЫ ЧАСОПІС

ОРГАН ЦЭНТРАЛЬНАГА КООПЭРАЦЫЙНАГА САВЕТУ Б. С. С. Р.

ГОД ВЫДАНЬНЯ ДРУГІ

Инв. 1953 г. Бн 1215.
Аудамент. Библиотека Междун. Аграрного Ин-та
Інв. № 1014
БССР Дзяржаўная бібліятэка імені Леніна

№ 17 (35)

15 верасьня 1926 г.

МЕНСК

ПРИ УСЛОВИИ ПОЛНОГО КООПЕРИРОВАНИЯ МЫ БЫ УЖЕ СТОЯЛИ ОБЕИМИ НОГАМИ НА СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ПОЧВЕ

ЛЕНИН

СОБСТВЕННО ГОВОРЯ, НАМ ОСТАЛОСЬ ТОЛЬКО ОДНО: СДЕЛАТЬ НАШЕ НАСЕЛЕНИЕ НАСТОЛЬКО „ЦИВИЛИЗОВАННЫМ“, ЧТОБЫ ОНО ПОНЯЛО ВСЕ ВЫГОДЫ ОТ ПОГОЛОВНОГО УЧАСТИЯ В КООПЕРАЦИИ И НАЛАДИЛО ЭТО УЧАСТИЕ. ТОЛЬКО ЭТО. НИКАКИЕ ДРУГИЕ ПРЕМУДРОСТИ НАМ НЕ НУЖНЫ ТЕПЕРЬ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ПЕРЕЙТИ К СОЦИАЛИЗМУ

ЛЕНИН

АДРЕС РЕДАКЦИИ: Минск, уг. Советской и Ленинской, Всекобанк.

О кооперировании

На пороге нового хозяйственного года Центральный Кооперативный Совет БССР поставил и обсуждает вопросы кооперирования городского и сельского трудового населения по всем ветвям кооперативной системы.

Этот основной вопрос политики и практики кооперативного движения имеет в условиях Белоруссии отличительные черты и значение. Отличительные потому, что до сего времени по двум основным системам, потребительской и с.-х. кооперации, кооперировано не более 60 проц. крестьянских хозяйств-дворов; кустарно-промысловая система, только еще складываемая, не имеет еще законченной схемы в Республике, а рабочая кооперация в городах насчитывает в своих рядах только еще около 70 проц. членов профсоюзов. Что же касается жилищной кооперации, то таковая развивается в тех городах, где мы имеем большой недостаток жилой площади (Минск и др.). Инвалидная кооперация, выявившая в Республике 9.000 инвалидов войны и труда, кооперировала еще неполную тысячу человек.

С другой стороны, значение успешного кооперирования имеет и громадное общественно-политическое значение в республике, расположенной на рубеже с капиталистической Европой, откуда контрабанда и спекуляция терзают нормальную хозяйственную жизнь и развитие республики, в этом числе и кооперации.

В свете вышеизложенного, кооперирование населения,—есть самая основная и самая главная задача Белорусской кооперации всех систем.

Подходя к намечению этой задачи и ее выполнения конкретно, надо определить, что потреб. и сел.-хоз. кооперация должны впитать в себя—кооперировать—в течение первого полугодия нового хоз. года минимум 75 проц. крестьянских хозяйств-дворов и по рабочей кооперации—довести кооперирование во всяком случае до 90 проц. к числу членов профсоюзов, не отставая в этом при повседневной работе от роста членов профсоюзов.

Достижения кустарно-промысловой, жилищной и инвалидной кооперации за этот период должны быть увеличены вдвое по сравнению с тем, что есть в настоящее время. Все эти ветви кооперативного движения являются более молодыми в республике и должны естественно расти быстрее.

Центральный кооперативный совет республики для выполнения данной задачи рекомендует проводить и применять следующие мероприятия:

1. Усилить кооперативное воспитание среди молодежи, для чего добиться введения во всех учебных заведениях, как обязательного предмета, „Основ теории и практики советской кооперации", устраивать экскурсии учащихся на склады, лавки, кооперативные пункты, промартели, заводы, мастерские и т. п.

Организовать школьные кооперативы, придав им исключительно воспитательный и культурно-просветительный характер.

2. Вести воспитательную кооперативную работу среди взрослых, посредством преподавания на всех курсах, как краткосрочных, так

и долгосрочных, организуемых всеми государственными и общественными учреждениями и организациями, как обязательного предмета, „Основы теории и практики советской кооперации".

Организовать при клубах, избах-читальнях, школах и библиотеках кооперативные кружки и уголки.

3. В местной прессе, как то: в „Коопэрацыйным Жыцьці", „Звезде", „Октябре", „Беларускай Вёске" и имеющихся окружных газетах, отвести специальное место для освещения кооперативных вопросов о роли и задачах кооперации в системе нашего хозяйства и приносимой пользэ ее членам, жизни отдельных кооперативов, для осуществления чего поручить коопцентрам создать сети коопкоров и вести учет их работы.

4. Уделить больше внимания вовлечению в кооперативное строительство молодежи, путем предоставления ей максимальных льгот при вступлении в члены и наиболее активную молодежь втягивать в органы контроля и содействия.

5. Необходимо развить и углубить работу по кооперированию женщин, предоставляя им всевозможные льготы по внесению вступительных и паевых взносов.

6. Снижение до минимума накладных расходов и проведение решительной борьбы с бесхозяйственностью, растратами и злоупотреблениями.

7. При заготовке с.-х. продуктов, сдатчикам, членам кооператива, возвращать часть прибыли от реализации этих продуктов и зачислять таковую в паевой взнос.

8. Усилить организацию коллективных хозяйств с вовлечением в них маломощных групп населения, обслуживая их на льготных началах, а также усилить организационное обслуживание существующих колхозов созданием в некоторых пунктах образцово-показательных.

9. Укреплять и расширять машинные т-ва, стремясь об'единять в них наибольшее количество крестьян для совместного пользования с.-х. машинами.

10. Организовать при с.-х. т-вах прокатные, зерноочистительные и случные пункты, мастерские по ремонту с.-х. машин и орудий и другие подсобные предприятия, предоставляя членам их льготные условия пользования.

11. При наличии благоприятных условий Белкустпромсоюз должен организовать бесперебойное снабжение своих членов сырьем и подыскать рынки сбыта их готовых изделий, при чем промартели должны снабжаться в первую очередь, преимущественно пред остальными промкооперативами и на более льготных условиях.

Кроме того, необходимо предоставлять промартелям долгосрочный банковский кредит не менее 75 проц. их собственных средств.

В работе ссудо-сберегательных т-в развивать, кроме кредитных операций, еще снабженческо-сбытовые.

12. Кооперирование смолокуров производить через ссудо-сберегательные т-ва, которые предоставляли им кредиты, и эти т-ва должны полностью получать продукты производства смолокуров для реализации.

Дальнейшее же развитие смолокурения должно происходить только путем организации артелей из смолокуров и крестьян (корчевников) с выдачей долгосрочных ссуд на предмет восстановления разрушенных заводов и постройки новых.

13. Вести работу по расширению карликовых артелей, для чего в артели, имеющие экономические возможности расшириться, вовлечь беднейших кустарей, предоставив им рассрочку при внесении пая. В артелях с установленными большими паевыми взносами рассмотреть в каждом отдельном случае вопрос о возможности их снижения.

В каждом округе из числа наиболее мощных и жизненных артелей выделить по одной образцово-показательной артели.

14. Развивать вкладные операции, а равно взносы авансов под закупки товаров, сдачу продуктов для комиссионного сбыта и т. п.

15. В своей работе предусматривать не только безубыточность операций, но и возможность нормального кооперативного капиталонакопления.

16. Добиваться, чтобы в нынешнем году та часть прибыли, которая согласно устава может быть распределена общим собранием артели между членами, пошла бы на усиление основных капиталов, промкооперации и образование новых капиталов, как например: фонд оборудования, амортизационный и друг.

Мы считаем, что обозначенные выше задания являются минимальными, и их выполнение не только необходимо, но и вполне реально.

Само собой разумеется, что процесс кооперирования и втягивания в хозяйственную работу новых слоев населения означает собою и приток в кооперацию вступных взносов и паевых вложений. И если процесс кооперирования новых групп населения важен с точки зрения *количества*, то собирание паевых капиталов в Белорусских условиях более чем важно с точки зрения *качества* работы кооперации.

Важность собирания паевых капиталов и, в первую очередь, в потребительской кооперации об'ясняется тем, что паевые капиталы Белорусской кооперации не только ниже передовых, в отношении кооперативных достижений, районов, но и далеко ниже средних цифр СССР, с одной стороны, и с другой—втягивание в кооперативный оборот новых групп населения увеличивает финансовые возможности самой кооперации.

Мы не задаемся здесь целью точного определения максимальных норм. Но минимальной нормой мы считаем то, чтобы отдельным организациям и их работникам была ясна основная линия в данной отрасли работы. По потребсистеме за первое полугодие надо достигнуть в среднем по сельской сети 3 руб. и более фактически внесенного пая на пайщика, по рабочей ветви—5 руб. и начать собирать второй пай. По другим системам эти минимальные нормы, вне всякого сомнения, должны быть повышены.

Эти две основные задачи—вернее одна, состоящая из двух основных частей, и их выполнение будут определять всю динамику кооперации республики и ее достижения, ибо все остальное будет определяться этой основной отраслью работы. Об этом надо помнить каждой кооперативной организации, отдельному работнику и активным членам-пайщикам.

Успешное выполнение кооперирования и собирания паевых капиталов определяет и природу кооперативного движения, как движения глубоко-общественного и вместе с тем самого практического для отдельных трудящихся и реального в борьбе с частно-капиталистической стихией.

Могучие реки создаются ручейками,

Сильные кооперативы—членскими паями.

Взаимоотношения госпромышленности с кооперацией

Постановление СТО

В дополнение к подлежащим неуклонному исполнению постановлениям своим, от 29 июля и 28 октября 1925 г., о взаимоотношениях государственной промышленности с кооперацией Совет Труда и Обороны постановляет:

1. Задача снижения уровня розничных цен на промышленные товары и уменьшения расхождения между оптовыми и розничными ценами требует прежде всего упорядочения товаро-проводящей сети в стране и оздоровления методов ее работы.

2. Роль основного распределителя промышленных товаров среди потребителей принадлежит системе потребительской кооперации. Необходимо усилить хозяйственные и организационные связи между **отдельными** звеньями этой системы, в особенности в виду решительной борьбы с проявляющимися в отдельных кооперативных об'единениях тенденциями использования товарного голода в целях накопления.

3. **Снабжение системы потребительской кооперации промышленными товарами со стороны органов государственной промышленности надлежит систематически увеличивать в соответствии с организационно-техническими и финансовыми возможностями кооперации.**

Недопустима продажа государственными органами товаров частным лицам и предприятиям за счет уменьшения доли кооперации.

4. Продажа кооперативной системе промышленных товаров должна проходить в организованной форме. Одной из таких форм, оправданных опытом, являются генеральные договоры между государственной промышленностью и кооперативными центрами, предусматривающие точные условия расчета, количество, сроки, общий ассортимент, порядок и место сдачи и приема товаров. **Генеральные договоры, как общее правило, должны предусматривать непосредственную отправку товаров с фабричных складов или оптовых синдикатских баз на склады райсоюзов, а также где это возможно, крупных потребительских обществ.** Завоз товаров на склады Центрального союза потребительских обществ, его секций и республиканских, областных (краевых) кооперативных союзов может иметь место только в исключительных случаях. **Доля продукции государственной промышленности, передаваемая кооперации в порядке генеральных договоров должна увеличиваться в меру финансового и организационно-технического укрепления кооперативной системы.**

5. Практика заключения генеральных договоров ни в какой мере не может истолковываться в смысле недопущения или стеснения установления непосредственной торговой связи государственных органов с низовой кооперацией.

Эти непосредственные коммерческие взаимоотношения между филиалами центральных торгующих организаций государственной промышленности на местах и периферийными кооперативными об'единениями регулируются договорами, заключаемыми на основе типовых соглашений между центральными правлениями соответствующих организаций государственной промышленности и кооперативными центрами.

6. **При запродаже будущей продукции органами государственной промышленности последние обязаны резервировать определенное количество товаров, обеспечивающее осуществление генеральных договоров между кооперацией и государственной промышленностью.**

7. **Условия продажи товаров кооперации должны быть во всех случаях более льготными, чем в отношении других контрагентов;**

всякие новые льготы, устанавливаемые по условиям рыночной конъюнктуры для кого бы то ни было, распространяются на соответствующие договоры и сделки с кооперацией.

8. Работу кооперативных центров (Центрального союза потребительских обществ, областных союзов, райсоюзов) в деле борьбы за снижение цен и жесткого проведения нормальных накидок на товары признать недостаточной и обязать их принять более решительные меры в этом направлении.

9. Во все генеральные и типовые договоры должно быть включено условие о строгом соблюдении кооперацией устанавливаемых Народным Комиссариатом Внешней и Внутренней Торговли Союза ССР и его местными органами предельных накидок для отдельных районов и отдельных звеньев кооперативной системы.

В случее невыполнения тем или другим звеном кооперативной системы установленных предельных накидок на товары, ближайшие высшие кооперативные об'единения обязаны немедленно ставить перед участниками об'единения, допустившего повышение цен, вопрос о перевыборе органов управления, виновных в этом повышении. Назависимо от этого ближайшие высшие кооперативные об'единения обязаны принять другие меры, обеспечивающие соблюдение установленных предельных накидок, вплоть до временного прекращения снабжения товарами соответствующих организаций. О причинах, вызвавших применение указанных мероприятий, доводится до сведения населения, обслуживаемого данной кооперативной организацией, а руководители последней привлекаются к законной ответственности за нарушение взятых на себя обязательств и правил торговли.

10. Признать необходимым проведение ряда решительных мер по борьбе с перепродажей кооперативными союзами и потребительскими обществами товаров в узко-коммерческих целях посторонним лицам и организациям, в частности, привлечения органов управления этих об'единений к судебной ответственности.

Разработку практических мероприятий, обеспечивающих успешную борьбу с этими перепродажами, поручить Народному Комиссариату Внешней и Внутр. Торговли Союза ССР и Центральному Союзу потреб. обществ.

11. **В целях устранения параллелизма в работе государственной и кооперативной торговли и нездоровой конкуренции между ними подлежит пересмотру в сторону сокращения сети низших звеньев государственных торговых органов, поскольку налицо имеется соответствующая торговая сеть кооперативной системы.** Однако, такое сокращение и закрытие отдельных низших звеньев государственной торговой сети допустимо только в том случае, если существующие в данном пункте кооперативные организации работают достаточно дешево и экономно. В тех местах, где кооперация слабо развита (например, в Средней Азии, Казакской Автономной Советской Социалистической Республике и др.), признать желательным расширение и укрепление системы государственной торговли.

12. Признать, что **основной задачей торгов является снабжение местной промышленности сырьем и сбыт ее продукции**. Что касается товаров промышленности союзного и республиканского значения, торги, как правило, снабжают лишь государственную и частную торговлю.

Обязать Народный Комиссариат Внешней и Внутренней Торговли Союза ССР и Высший Совет Народного Хозяйства Союза ССР осуществлять действительный контроль над деятельностью торгов.

13. **Считать необходимым как правило, сокращение всех видов государственной розницы,** а также розничной торговли кооперативных союзов.

14. Признать необходимым, укрупнение райсоюзов потребительских обществ и сокращение личного состава их торгового аппарата.

Поручить Центральному Союзу Потребительских Обществ и Народному Комиссариату Внешней и Внутренней Торговли Союза ССР в двухмесячный срок представить доклад о плане укрупнения райсоюзов потребительских обществ и сокращения их розничной торговли.

15. Все вытекающие из настоящего постановления мероприятия и вопросы подлежат разрешению путем дополнительных соглашений между Высшим Советом Народного Хозяйства СССР и Центральным Союзом потребительских обществ.

16. Проведение в жизнь указанных мероприятий, направленных к упорядочению товаропроводящего аппарата и к оздоровлению и удешевлению его работы, возлагается на Народный Комиссариат Внешней и Внутренней Торговли Союза ССР, Высший Совет Народного Хозяйства Союза ССР и Центральный Союз Потребительских Обществ по принадлежности.

17. Отдельные разногласия, могущие возникнуть на почве проведения в жизнь указанных в настоящем постановлении мероприятий, между государственной промышленностью и кооперацией, а также в связи с заключением и осуществлением генеральных и типовых договоров, рассматриваются коллегией Народного Комиссариата Внешней и Внутренней Торговли СССР и, в случае несогласия какой-либо из сторон с решением Народного Комиссариата Внешней и Внутренней Торговли Союза ССР вопрос, разрешаются Советом Труда и Обороны.

Зам. Председателя Совета Труда и Обороны *Я. Рудзутак.*

За управляющ. делами Совета Труда и Обороны *И. Мирошников.*

Москва, Кремль, 18 авг. 1926 г.

Цырлин

Итоги 5-й сессии Совета Белкоопсоюза

5-я сессия Совета Белкоопсоюза 10 сентября закончила свою работу. По своему значению, *по важности* рассмотренных вопросов, *по количеству* выступавших ораторов и по *качественному* разрешению тех задач, которые стоят перед нами эта сессия может быть приравнена к собранию уполномоченных.

Исключительная деловитость, отсутствие „внешнего“ блеска, излишней трескотни и „парада“ означали, что белорусская потребкооперация вместе со всей коммунистической партией, со всей советской общественностью и вместе с рабоче-крестьянским правительством проводит режим *экономии времени и средств.*

Единственный лозунг, висевщий на стене в клубе Карла Маркса гласил: *„Полная нагрузка промтоварами потребкооперации есть важнейшая задача момента“*. И устами тов. *Адамайтиса* было заявлено, что Наркомторг целиком и полностью с этим лозунгом согласен.

Те пожелания, которые были высказаны как в докладе Наркомторга, так и представителями промышленности о том, чтобы *качественный рост* кооперации не отставал от своего *количественного* роста, нашли свое об'яснение в докладе председателя правления Б. К. С. тов. *Новлянского* по вопросу снижения розничных цен. Из доклада выяснилось, и дальнейшие прения это подтвердили, что в этой области по нашей системе имеются положительные результаты.

Главные трудности заключаются в том, что, при наличии *излишних* передаточных звеньев в виде местных отделений трестов и синдикатов, установленная практика предельных наценок не только обеспечивает кооперации возможность *нормального* накопления, но часто не дает ей даже возможности покрытия расходов.

Сессия совета единодушно и категорически протестовала против установившейся практики искусственного отрыва низовой сети от союзов отделениями синдикатов, путем непосредственного отпуска им товаров за счет сокращения нагрузки кооперативного аппарата, что не дает возможность союзам планомерно руководить сетью.

Также зафиксировано, что дальнейшие снижения цен до максимально-возможных пределов путем пересмотра существующего аппарата и его рационализации—есть важнейшая задача ближайшего времени.

По докладу тов. *Консона* и содокладу тов. *Синiаловского* о выполнении торгово-оперативного плана за 1925-26 г., было подчеркнуто, что только благодаря системе гендоговоров оказалось возможным выполнение плана в размере 86 проц., что должно быть признано, при существующих условиях товарного рынка, удовлетворительным.

Ориентировочный план на 1926-27 операционный год, который предусматривает процент участия потребкооперации в фактическом удовлетворении спроса на 52 проц, также утвержден, и постановлено „предложить правлению Б. К. С. добиваться перед регулирующими и планирующими организациями увеличения планового завоза дефицитных товаров в БССР, в частности, увеличения доли участия потребкооперации в плановом завозе промтоваров, отстаивая принцип наикратчайшего и более быстрого продвижения товаров транзитом, минуя складские передаточные инстанции госторговли".

Важность и значение системы гендоговоров уже осознаны всеми, и сессия Совета единогласно констатировала необходимость усиления и укрепления системы генеральных договоров с госпромышленностью.

В связи с наступающим новым хозяйственным годом, сессия Совета по докладу тов. *Коптева* приняла постановление о порядке проведения отчетной и перевыборной кампании в потребкооперации БССР. Намечены основные задачи и лозунги кампании, общие подготовительные мероприятия, сроки кампании, нормы и состав собраний и органов управления, принципы распределения прибылей и т. д.

Вопросы кооперирования бедноты, разграничения функций между кооперативными системами, рационализации сельской сети, переучета пайщиков—все это нашло отражение в работах сессии, и по всем этим вопросам приняты соответствующие постановления, которые должны быть проведены в жизнь в ближайшие месяцы.

Постановление 2-го (7) собрания уполномоченных Б. К. С. о создании фонда взаимопомощи потребкооперации получило практическое разрешение на сессии совета. Предложенное тов. Коптевым „Положение о фонде взаимопомощи потребкооперации БССР" было встречено с энтузиазмом со стороны большинства членов совета. И неудивительно. Создание такого фонда показывает, что период „детства" потребкооперации Белоруссии далеко позади. Организация, очутившаяся временно в затруднительном финансовом положении, сумеет быстро получить помощь внутри самой системы. Это только первые опыты самофинансирования. Но они чрезвычайно важны и много говорят о наших будущих возможностях.

На сессии совета были приветствия от правительства БССР и правления Центросоюза.

И как представители правительства, так и представители Центросоюза воочию убедились, что белорусская потребсистема *выросла*, что она сплочена, *едина* и *готова* к выполнению тех задач, которые поставлены перед ней партией и властью.

Полная нагрузка промтоварами потребкооперации—важнейшая задача момента.

Ф. Подгурский

Разграничение функций между отдельными видами кооперации

Вопрос о разграничении функций между отдельными видами кооперации БССР давно требовал своего разрешения, в особенности между потребительской и с.-х. кооперацией. Обе системы торговали почти одинаковыми товарами и создавали, таким образом, в работе параллелизм и конкуренцию, вредно отражавшиеся на работе самих организаций. Это ненормальное положение наблюдалось не только в низовой сети, но иногда и в союзах.

Поэтому Центральный Кооперативный Совет БССР, изучив этот вопрос, принял по нему целый ряд решений. Решения эти касаются заготовительной, торговой и даже производственной работы отдельных видов кооперации.

Так, в отношении заготовок, которые *в основном* должна вести с.-х. кооперация, Центрокоопсовет БССР признал, что потребкооперация, занимающая в заготовках среди остальных кооперативных заготовителей довольно солидное место и выполняющая целый ряд правительственных заданий, а также и обслуживающая полностью рабочего потребителя, совершенно отказаться в этом заготовительном сезоне от заготовительной работы не может.

Чтобы лучше разграничить торговую работу, ЦКС БССР установил для каждого вида кооперации свой ассортимент (список товаров, которыми они должны торговать). Список этих товаров мы помещаем в конце этого номера журала.

Так как *сразу* перестать торговать целым рядом товаров очень трудно, особенно для сельских кооперативов, и это может отразиться на общей работе,—ЦКС, для более безболезненного проведения в жизнь этого решения, признал целесообразным установить общий список товаров, которыми могут торговать оба вида кооперации. Этот список тоже помещаем в конце этого номера.

Этот список общих товаров, по мере проведения работы, будет пересматриваться в сторону его сокращения.

Время и срок выполнения всей этой работы ЦКС установил следующие:

Центральные кооперативные союзы теперь же прекращают отпуск и закупку товаров вне указанного ассортимента, окружные союзы и церабкоопы немедленно прекращают закупку, а к новому хоз. году также отпуск; первичные же кооперативы прекращают закупку и продажу в период первого квартала 26-27 хоз. года. Остающиеся нереализованными остатки товарных запасов вне групп ассортимента, в которые должны уложиться организации потребительской, сельско-хозяйственной и кустарно-промысловой кооперации, после указанных выше сроков ликвидируются путем возвращения остатков организациями другого вида кооперации в порядке расчета или обмена.

Что касается кустарно промысловой и инвалидной кооперации, этот вопрос находится в стадии изучения и в ближайшем будущем будет разрешен.

Разграничение функций внесет полную ясность и четкость в работу кооперативов, ликвидирует ту нездоровую конкуренцию, которая раньше наблюдалась, и значительно укрепит экономическое их состояние.

Нужно только, в особенности низовке, серьезно взяться за перестройку своей работы, переходя на определенный ассортимент товаров, а союзам следить, чтобы это решение действительно проводилось в жизнь.

Цырлин

Вопросы нашей организационной работы

Нормализация работы по рецепту т. Гончарова

Уже почти стало аксиомой, что ориентироваться на „средних" данных в кооперативной работе нельзя, что для правильной постановки работы кооперации нам нужны совершенно точно изученные данные. И в первую голову нам нужно изучить такие вопросы, как вопросы наложения, накладных расходов, оборачиваемости отдельных групп товаров и т. д.

Весь вопрос заключается только в том, *как изучить, с чего начать и как подойти* к этому изучению.

Постановка вопроса тов. *Гончаровым* [см. „Кооп. Жыцьё" № 15(33)] не только не дает ответа, *как* изучить, но не верен и самый подход его к этому вопросу.

Послушаем тов. Гончарова:

> „Как мы, например, исчисляем наложения? Берем накидки и процентируем к себестоимости. Всякому мало-мальски коммерчески грамотному человеку известно, что в себестоимость входят накладные расходы, т. е. все то, что израсходовано на товар до того времени, пока его еще не расценили".

Что же предлагает тов. Гончаров? Он *ничего* не предлагает, он только находит, что так не годится. А между тем, одно это утверждение, что так не годится, может ввести в большое заблуждение. В самом деле: если не исчислять наложения к себестоимости, то остается, очевидно, исчислять к покупной цене. Получим ли мы тогда правильную картину в смысле выяснения действительных наценок? Ни в коем случае. Еще до сих пор многие общества потребителей продолжают исчислять наложение к покупной цене, и отсюда получаются колоссальные наложения, которые в сущности не соответствуют действительности. Что же, это правильно? По мнению тов. Гончарова, это правильно, а по нашему глубокому убеждению, это—искажение действительного положения вещей. Беда еще заключается в том, что во многих случаях неправильно определяется себестоимость. Задача инструктора и заключается в том, чтобы научить низовых кооператоров правильно определять себестоимость, к коей начислять наложение.

Но если по данному вопросу еще сравнительно легко понять ошибку тов. Гончарова, то второй вопрос несколько завуалирован:

> „Скажем так: и М-ское и Н-ское общества на одном расстоянии от города, у них одинаковые пути сообщения и, приблизительно, одинаково финансовое состояние; продают они, скажем, сахар по одинаковой цене и берут в одном союзе по одной и той же цене. И вдруг (!) получается, что М-ское общество, при среднем наложении в 15 проц. на весь товарный оборот, на себестоимость сахара делает наложение 6 проц., а Н-ское—12 проц. хотя среднее наложение у него только 10 проц Кто же из них лучше работает?"

Такая постановка вопроса есть академизм худшей марки. Пусть тов. Гончаров конкретно укажет, в каких обществах он это заметил и как он это обнаружил. Нельзя же заниматься философией там, где речь идет о простых, конкретных и практических вопросах. Однако, то, что это получается „вдруг", говорит о неправильной калькуляции и отчетности. В одном из этих обществ *действительное* наложение, повидимому, не соответствует тому проценту, который указан тов. Гончаровым.

Какое же из них правильно работает? То, которое правильно исчисляет наложение к себестоимости, которое правильно калькулирует, которое правильно ведет свою отчетность.

Ведь мы совсем недавно столкнулись с фактом, когда оборот одного п. о. по месячному отчету не соответствовал действительности на целых 30 процентов.

Только благодаря неправильной отчетности и мог получиться тот комический анекдот, который изложен тов. Гончаровым в виде теоретической проблемы.

Задача инструктажа в настоящий момент больше, чем когда-либо, заключается в борьбе за правильную отчетность и точную калькуляцию. Без этого злободневные вопросы снижения цен и режима экономии останутся не разрешенными.

Что „средние" не годятся—вопрос бесспорный; что необходим правильный учет наложений „внутри ассортимента", не подлежит оспариванию; но что для этого необходима правильная постановка калькуляции, и что зачастую отсутствует даже калькуляционная книга, об этом как раз тов. Гончаровым ничего не сказано.

Третий вопрос, поставленный тов. Гончаровым в виде загадки,—это вопрос о *рациональных закупках* и рациональных накладных расходах.

> „ ... Есть ли *хоть один* инструктор, который знал бы, какую партию того или иного товара нужно купить для того, чтобы эта покупка была *рациональной* покупкой".

В самом деле, что такое рациональная покупка?

Если автор имеет в виду выгодные условия расчета, товар, который бы соответствовал *потребностям и вкусам* населения данного района, который быстро оборачивается, то неужели так-таки ни один инструктор об этом не знает? Если же автор думает не это, то что же он хотел сказать? К чему ставить вопросы в виде загадки и не дать на них ясного ответа. ...Дальше:

> „Есть ли хоть один инструктор, который знал бы какая норма накладных расходов была бы для общества рациональной нормой".

И здесь тов. Гончаров не прав. Говорить нужно о другом: когда инструктор, обследуя общество, обнаруживает, скажем, 6-7 проц. накладных расходов к покупной цене и начинает кричать караул раньше, чем успел выяснить причины этого, то это никуда не годится.

Только после того, как выяснены дальность общества от союза, расстояние от железной дороги, *методы* закупок и целый ряд других условий, можно делать вывод о правильном или неправильном проценте накладных расходов. Говорить о рациональных нормах, не принимая во внимание этих факторов, абсолютно невозможно. Кроме того, накладные расходы находятся в теснейшей зависимости от покупной цены товара и могут изменяться в зависимости от *условий* покупки. И об этом надо было что-нибудь сказать... И наконец:

> „Есть ли хоть один инструктор, который бы знал, что в зависимости от ассортимента, которым торгует общество, нужно нормально оборачивать: сахар—во столько то дней и иметь его такой-то запас, сельди столько-то дней и такой-то запас и т. д.".

Напомним тов. Гончарову, что существует точное, раз на всегда установленное правило, что, чем больше оборачивается товар, тем больше может быть его запас и наоборот. «Нормальная оборачиваемость»—это термин условный. Возьмем пример: В общество «А» сахар оборачивается один раз в 17 дней, в обществе «Б» раз в 15 дней, а в обществе «В» раз в 13 дней. Где оборачиваемость наиболее „нормальная"? Скажем так: в обществе «А» оборачиваемость сахара хорошая, а в обществе «Б»—лучшая, в обществе «В»—еще лучшая... Но и это неверно. Ибо раньше, чем делать такой вывод, нужно выяснить условия такой различной оборачиваемости: наличие запаса, спрос, покупательная способность, культурность населения и целый ряд других условий, влияющих на оборачиваемость того или иного товара. И только после того, как мы выяснили, что особого различия в районах деятельности этих 3-х обществ нет, мы можем настойчиво рекомендовать обществам «А» и «Б»—подтянуться и

достигнуть оборачиваемости третьего общества. Следовательно, метод *сопоставления* особенно необходим при выявлении „нормальной" оборачиваемости того или иного товара.

Конечно, есть еще целый ряд вопросов, касающихся оргработы, которые подлежат глубокому изучению и долгой проработке. Только путем взаимной учебы и самоинструктирования мы добьемся положения, при котором инструктора не будут отставать и будут находиться на высоте тех задач, которые перед ними стоят в нынешних условиях работы.

Самокритика нам необходима, но одного этого недостаточно. Нужно указать не только, что не годится, но и *как нужно* делать. Особенно мы этого имеем право требовать от наиболее ответственных работников инструктажа.

В. С. Савостов

Полессельсоюз

Задачи сельхозкооперации Гомельщины

По обследовании ряда с.-х. кооперативов Гомельского уезда выявились следующие моменты:

1. Работники кооперативных организаций не вполне достаточно обращают внимание на вопросы финансового оздоровления своей ячейки.

2. Всемерное сокращение хозяйственно-операционных расходов отодвинулось на задний план.

3. Проведение сбытовых и снабженческих операций заметно ослабло и

4. Почувствовалась пассивность среди работников низовой сети с.-х. кооперации.

Между тем экономические условия Гомельского района, да и положение с.-х. кооперации говорят за то, что работу нужно оживить, особенно по линии с.-х. кредитных т-в, где следует обратить серьезное внимание на дело действительного обслуживания своих членов. Наше крестьянство в этом нуждается: оно доверяет нам свои трудовые копейки с надеждой, что, направив их по кооперативному пути, оно тем облегчает свое благосостояние.

Поэтому перед нами сегодня стала во весь рост задача это доверие оправдать, работу оживить, ибо значение с.-х. кредита в отношении воздействия на крестьянское хозяйство растет и быстро растет. Однако, вследствие недостаточного вовлечения в дело кредита сбережений населения и ряда организационных и финансовых недочетов низовой сети роль кооперативного кредита, как фактора действительного кооперирования крестьянства в Гомельщине, еще не велика. В данное время кредитные ячейки одной кредитной работой существовать не могут, а универсализм в той бессистемной форме, в какой он осуществляется у нас, препятствует правильной постановке как кредитной работы, так и снабженческо-сбытовой.

На основании соответствующей хозяйственной кон'юнктуры, СТО пришел к выводу о необходимости более решительного курса по согласованию хозяйственных планов развития страны с реальными ее возможностями, при одновременном твердом установлении хоз. расчета предприятия и максимуме бережливости во всех расходах. Низовые ячейки с.-хоз. кооперации Гомельщины должны приветствовать это решение, принять активное участие в общем хозяйственном строительстве страны и еще раз пересмотреть свою собственную работу в направлении, указанном в постановлении СТО.

Прежде всего с.-х. кооперация должна опираться на свои организационно-материальные возможности, искать силы для своего развития внутри себя. Государственное содействие необходимо, но оно может дать благоприятные результаты при условии, когда кооператив в первую очередь находит силы внутри себя. Каждый кооператив должен усвоить этот принцип и сделать соответствующие выводы, опираясь в работе на материальную самодеятельность своих членов и преследуя твердый хозрасчет.

Нашим кредитным и с.-х. кооперативам следует принять надлежащие меры к увеличению товарооборота, реализовать свои товарные излишки, залежалые товары, взять решительный курс на пред'явление требований в деле покрытия задолженности от своих дебиторов и под'отчетных лиц. Должна быть введена жесткая кредитная дисциплина. Надо подтянуться в деле выкачивания платежей по просроченным обязательствам, ибо в целом ряде товариществ в этой области абсолютно ничего не сделано. Даже не произведены были выезды на места, и не определена судьба просроченных ссуд. С подобной расхлябанностью, безусловно, надо бороться. Нужно также с большой осторожностью вкладывать свои и привлеченные средства в долгосрочные помещения, и во всяком случае на сроки не более тех, на которые средства даны.

Каждому работнику с.-х. низовой кооперации необходимо изучить баланс своей организации и детальнейшим образом проанализировав финансовое положение,—принять меры в такой плоскости, чтобы каждый рубль актива вступил в действительно живой оборот. Также не следует забывать и строения пассива. Прежде всего надлежит поставить вопрос об увеличении основных капиталов, собственных и заемных, а также и увеличении паевых капиталов—путем подготовки почвы среди своих членов на предмет увеличения членских взносов и взыскания не полученных, допустив рассрочки только действительным беднякам и крестьянам, пострадавшим от стихийных бедствий.

Списки своих кредиторов надо пересмотреть и, в случае невозможности выполнить перед ними свои обязательства, после решительного нажима на реализацию товаров и самого жесткого взимания долгов со своих дебиторов по открытым счетам—следует принять меры к нахождению новых средств. Надлежит также сделать решительный нажим на привлечение в оборот средств местного населения в форме задатков, кредита при сбыте и особенно вкладов. Последнее совершенно ослабло и начало выходить из программы работ наших кооперативных ячеек. Необходимо следить, чтобы те операции, кои ведет та или иная кооперативная организация, в целом давали прибыль, для чего следует неуклонно переходить на методы кооперативно-посреднической работы, отходя от твердосчетных операций, и непрерывно следить за калькуляцией и бухгалтерской отчетностью.

Основные лозунги дня—это сокращение накладных расходов, удешевление своих услуг крестьянству, строгое наблюдение за дебиторами, сокращение подотчетных сумм и командировок, решительная борьба с хищениями и растратами и т. д.

Отсюда следует, что с.-х. кооперации на Гомельщине необходимо подтянуться на всех фронтах своей работы.

Только прочная спайка с деревней, с ее основными нуждами, обеспечит системе с.-х. кредита успешное выполнение всех задач, поставленных советской властью в деле развития и под'ема сельского хозяйства.

З. Маркович

О рационализации лавочной сети рабочей кооперации

(В порядке обсуждения)

Отчет Белкоопсоюза за 1-е полугодие текущего 1925-26 г. выдвигает вопрос о рационализации торговой сети церабкоопов. Всесоюзное оргсовещание потребкооперации также уделило этому вопросу соответствующее внимание.

Тот же отчет констатирует уменьшение нагрузки каждой единицы торговой сети рабочей кооперации за 1-е полугодие текущего 1925-26 г. сравнительно с тем же полугодием 1924-25 г.

Некоторые церабкоопы, очевидно, не остановились на размерах сети, достигнутых на 1 апреля с. г., и пошли по пути дальнейшего ее расширения, поддаваясь инерции роста сети, естественного для 1922-25 г.г. и менее нормального для 1926 г. и ближайших лет. Это подтверждается данными о росте за 2-й квартал тек. года по Бобруйскому, Могилевскому, Полоцкому и Слуцкому ЦРК и за 3-й квартал по Борисовскому ЦРК.

Между тем наличие товарного голода не только на промтовары, но часто и на целый ряд сельско-хозяйственных продуктов (ржан. мука, отруби, масло коровье и др.) не дает гарантий в усилении нагрузки уже существующей сети, что находится в противоречии с режимом экономии; расходы, связанные с содержаниеи лишней сети, к тому же не всегда правильно расположенной в центре, составляют весьма чувствительный % к обороту. Мы, к сожалению, не располагаем данными о степени насыщенности лавочной сетью центра и окраин наших городов, но из анализа сети одного из крупных в белорусских условиях церабкоопа (Борисовского) мы полагаем, что в центрах вообще расположена относительно большая часть сети.

В чем конкретно выражается недостаток лавочной сети церабкоопа?

1) В центре города (на расстоянии не более 5—7 минут пути) расположены 13 торговых пунктов, среди которых есть рядом находящиеся и торгующие одной и той же группой товаров.

2) Другим недостатком значительной части лавочной сети, расположенной в центре города, является ее куцый универсализм, лишенный преимуществ настоящего универсального магазина, но зато порождающий часто залежалость и порчу товаров, так как при недостаточности размеров лавок и разнохарактерности и непостоянстве ассортимента работники не всегда могут усилить должное внимание к этой стороне работы.

3) Третий недостаток—отчасти исторически унаследованный нашей рабочей кооперацией—незначительность размеров лавок, неприветливость помещений, не гармонирующие с задачей «учиться культурно торговать».

4) Четвертый недостаток—это лишние расходы, связанные с наличием скученной в одном месте однородной сети.

Все эти моменты надо обязательно учесть при суждении о том, насколько лавочная сеть правильно построена.

Дальнейшее расширение сети может итти лишь за счет городских окраин и то при наличии конкретных условий, обеспечивающих их нормальное снабжение товарами, а также при наличии определенно выявленной клиентуры, почему-либо еще не охваченной церабкоопом.

При этом на окраинах лазки должны торговать исключительно предметами массового повседневного потребления, а не широкого потребления, за приобретением коих потребитель наших городов средней величины предпочитает обращаться в лавки, где имеется большой выбор товаров.

З. Симкин

К кооперированию извозного промысла

(*Кооперирование местечковых извозчиков*)

У нас, в Белоруссии, имеется много артелей извозчиков, но все они не подлинно кооперативные: работают члены на своих лошадях, которые находятся при них же, и вся кооперативность этих артелей заключается только в очередности выездов. Главная цель извозчиков, в особенности местечковых, при подобном об'единении—это изжить конкуренцию, сводящую на нет весь их заработок. Отчетности обыкновенно нет никакой, есть лишь кое-какие записи домашнего характера.

Сколько подобным артелям ни толковать о пользе для них перехода на правильную кооперативную организацию, о пользе от общей конюшни и очередности ухода за лошадьми, от перехода на твердые оклады, изжития всякой конкуренции и т. п., никак не могут они решиться на такой шаг и по прежнему продолжают практиковать такой способ, что если нужно везти, например, на станцию 2-х пассажиров, а очередь 4 извозчиков, то едут обязательно все четверо.

Бывают еще такие курьезы: так как артель делит все заработки поровну, то, если члену артели нужно вести седока за 30 верст, он заявляет, что так как он все равно должен половину отдать, то пусть с ним едет еще один извозчик, который сегодня пассажиров еще не имел, т. е., одного седока везут два извозчика. При правильной же постановке работ этого, конечно, не будет.

В Червене, Минского округа, также имеется подобная артель. Кооперативности в ней, как и в остальных, очень мало: паи никем не были внесены, частенько между собой конкурируют, рубль-другой и утаивают.

Раза два собирались члены артели по вопросу о внесении в артель в виде пая своих лошадей с упряжью. Наконец, на собрании от 9 августа они окончательно решились увеличить размер пая до 175 р. и пай внести лошадьми. Для этой цели создана оценочная комиссия, которая должна оценить вносимые натурой паи. Член артели, вносящий имущество стоимостью менее 175 р., должен доплатить разницу, и, наоборот, вносящий ценности более 175 р. должен разницу получить от артели. Далее постановлено установить твердые оклады зарплаты, при чем этот вопрос, а равно и правила внутреннего распорядка поручено разработать правлению.

Рик'ом предоставлены артели вполне оборудованная конюшня, пристройки для сена, овса и т. п. Всего в артели будет 13 лошадей.

Подобная организация артели освободит членов от вечных забот о своих лошадях, от ежедневного ухода за ними, так как в порядке очереди два члена вполне сумеют обслужить 13 лошадей.

Кроме того, сейчас извозчик должен выезжать независимо от того, может ли его лошадь везти или не может, устала она или нет, так как день не ехать для большинства извозчиков означает день не есть.

При разумном же ведении хозяйства артельные лошади должны окрепнуть, за больными возможен лучший уход, той или иной лошади всегда может быть предоставлен отдых без потери в связи с этим заработка извозчиком.

В артелях не должно быть различия между своей или чужой лошадью и одинаково бережно нужно с ними обходиться.

Червенская артель извозчиков должна послужить примером правильного кооперирования извозчиков.

Каждый активный кооперативный работник должен стать подписчиком на наш журнал.

Л. Гринько

Укрепляйте ряды жилищной кооперации

Жилкооперация, один из участков кооперативного строительства, является организующим центром в деле улучшения жилищно-бытовых условий широких пролетарских масс. Различные военные периоды и нашествия оккупантов в течение многих лет разрушали города и села нашей республики, оставив после себя наследие разгрома, нищету, которую приходится изживать пролетарскому государству усилиями рабочих масс.

Большой жилищный кризис при наличии граждан, не имеющих приюта и живущих в отвратительных жилищных условиях, заставляет руководящие органы заняться вопросом усиления жилищного строительства путем создания мощной жилищной кооперации. Борьба за улучшение быта неразрывно связана с жилищными условиями, в которых приходится жить и работать рабочему, нуждающемуся в теплом, сухом, светлом и просторном жилище, способствующем укреплению его организма для нормальной работоспособности.

Рабоче-крестьянское правительство принимает все меры к тому, чтобы увеличить жилищную площадь и изжить жилищный кризис, тяжело отражающийся на состоянии промышленности и жизни государства.

По плану жилищной кооперации Белоруссии должно было быть построено в 1925 году 170 квартир—38.250 куб. метр. Фактически это и выполнено жилкооперацией с превышением против плана почти на 25%, так как построено 240 квартир—57.600 куб. метр. Строительство в текущем году идет усиленным темпом и при благоприятных условиях, если не будет перебоя в отпуске кредитов, оно превзойдет строительство 25 года. Строительство 1927 года по плану, построенному жилкооперацией, выразится в постройке 420 новых квартир.

К началу организации жилищной кооперации Белоруссии в 1925 г. членами ее состояло 16 кооперативов строительных и 50 арендных. В настоящее время жилищная кооперация насчитывает уже 49 строительных кооперативов и 110 арендных, т. е., число строительных кооперативов по сравнению с 25 годом увеличилось на 150 проц., а арендных на 50 проц.

Вот наглядный рост жилищно-рабочего строительства Белоруссии. В результате этого часть рабочих и служащих живут в светлых, сухих и просторных квартирах.

Государством даны жилищной кооперации большие льготы, как-то: предоставление долгосрочного кредита строительным кооперативам на срок до 35 лет с начислением ничтожного 0/0, отпуск лесоматериалов по цене, доступной рабочему строительству, и ряд других льгот.

Возрождая новое кооперативное жилищное строительство, жилищная кооперация имеет целью максимальное вовлечение в свои ряды рабочих и служащих. Это строительство должно стать широким общественным движением. Вступая в члены жилищной кооперации и внося свой пай, рабочие и служащие одновременно накопляют и свои личные средства, получая по доступной цене здоровое помещение для себя и своей семьи.

В самодеятельности трудящихся залог победы на жилищном фронте.

Коопкоры! пишите — как у вас проводится в жизнь: кооперирование бедноты, увеличение паевых капиталов, режим экономии и снижение цен, как проходят хлебозаготовки, как идет перерегистрация пайщиков и подготовка к отчетной кампании.

Б4 1925 г.

СЕЛЬСКАЯ ГАСПАДАРКА

Агроном П. Гусев

К вопросу о центральной молочной в Минске

Вопрос снабжения молоком городского потребителя является серьезным вопросом.

В виду того, что содержание коров в черте города по экономическим соображениям не выгодно, основными поставщиками молока на городской рынок являются крестьянские и советские хозяйства, расположенные вблизи города. Молоко доставляется гужем и по железной дороге. Расстояние доставки в настоящее время гужем максимум до 20 верст, жел. дорогой—до 28. Таким образом, молоко собирается на рынок из тысяч сельских хозяйств.

Молоко является прекрасной питательной средой для быстрого развития находящихся в нем микроорганизмов (бактерий), а потому быстро изменяется в своем составе, скисает, портится. Это всегда бывает при неправильном с ним обращении. В силу такой своей особенности, молоко зачастую поступает в город не в таком виде и составе, в каком оно было получено от коровы на месте: или молоко заметно кислое на вкус, если же этого нет, то свертывающееся при кипячении. И то, и другое дает уже другой продукт, а не свежее, цельное молоко. В таком случае его употребление в домашнем хозяйстве иное; иная и рыночная цена на него.

Помимо быстрой изменяемости, или, как мы называли выше, порчи, молоко имеет следующую особенность. Его натуральность или неподдельность очень трудно определить. Проба на вкус не дает возможности установить его натуральность, или иначе сказать, отсутствие фальсификации. Человеку, встречающемуся с молоком только в домашнем обиходе, часто трудно бывает отличить натуральный продукт от фальсифицированного. Установить фальсификацию лабораторным путем, химическим, довольно просто.

Всякая порча обесценивает любой товар. Что касается молока—этого ценного предмета питания—то оно совершенно обесценивается фальсификацией. Злостная порча молока—самое большое зло в вопросе снабжения города молоком. Зачастую вода или что-либо другое, прибавленное в молоко, вредно для организма и делает испорченный продукт не здоровым, вредным.

Молоко натуральное от заведомо больных животных также не должно употребляться, как пищевой продукт. А такое молоко также попадает на рынок и является большим злом для городского потребителя.

Если Московскую норму в 0,17 литра на человека принять как основу для исчисления потребности Минского городского рынка, то нужно сказать, что эта потребность будет выражаться в 20.400 литров при населении в 120 тысяч чел.

До сего времени снабжение города велось организованным порядком четырьмя организациями Белсельсоюзом, Белсельтрестом, Минским крестьянским молочным товариществом и Минсельпромкомбинатом.

Помимо этих организаций, видное место в снабжении города молоком занимает неорганизованная торговка-молочница.

Четыре упомянутых организации доставляли в июне-июле месяце до 10.000 литров. Мы полагаем, что в это же время вольный рынок доставлял 5.000-6.000 литров. Отсюда, в эти месяцы рынок, исходя из наших расчетов, удовлетворялся на 75 процентов его требований. Неорганизованный

поставщик участвует в снабжении города на 33%. Это участие в осенние и зимние месяцы очень сильно увеличивается. Вообще же в осенние и зимние месяцы ощущается на рынке молочный голод.

Потребитель города получает молоко в 17 магазинах, через которые пропускается до 10.000 литров молока; неорганизованный сбыт молочницами идет на имеющихся городских рынках и на улицах—до 5.000 литров.

Как будто бы все хорошо. Город в летние месяцы молоком обеспечен, молоко на 66 проц. продается из лавок, нередко из чисто молочных, 66 проц. молока в город поступает организованным путем.

На самом же деле, вопрос со снабжением обстоит довольно печально. Последнее только потому, что в организованном снабжении есть существенные недостатки, чисто специфического характера. В этом организованном снабжении есть что-то неорганизовано:

Работа сильно распылена: в среднем на одну организацию приходится максимум суточной нагрузки 2.500 литров. Допускается совершенно ненужный параллелизм в работе, особенно вредно отражающийся на организационном построении периферии. Затраты по этой работе непроизводительно растут. Все это отражается на качестве и цене молока, а через них—и на потребителе.

При работе с молоком нужно поставить дело в высшей степени рационально. У нас этого нет: основные требования технического и санитарно-гигиенического характера не приняты во внимание. Это и есть основной недостаток нашего организованного снабжения.

Молоко, продаваемое из магазинов, за редкими исключениями ничем не отличается от базарного молока. Предварительной обработки молока, как-то: удаления из него посторонних включений (загрязнения молока), обезвреживания нагреванием (освобождение от болезнетворных живых существ—бактерий), придания прочности охлаждением—не производится. Поэтому мы и берем на себя смелость сказать, что молоко из магазинов и базарное молоко имеют немногие отличия, разве только в магазинах менее фальсифицированное молоко. Но и это вряд-ли, при слабом и неналаженном контроле молока у учреждений организованного снабжения.

Что же касается санитарно-гигиенических требований, то сборные пункты цельного молока,—наши Минские молочные, им совсем не отвечают. У некоторых же организаций не только не очищают, не обезвреживают, не сохраняют здоровых свойств молока, а наоборот сообщают ему нежелательные, нездоровые свойства, чего там ранее не было.

Необходимо на вопрос снабжения города цельным молоком обратить самое серьезное внимание хозяйственным организациям города и санитарному под'отделу горздрава. Особое внимание обратить на контроль за молочными и строго карать за фальсификацию молока. Необходимо вопросы снабжения города молоком вести плановым порядком и техническое проведение этой работы поручить одной организации.

Необходимо создать центральную городскую молочную, отвечающую всем пред'являемым к ней требованиям. Она будет пропускать через себя все молоко, поступающее в город, организованным порядком. Здесь будет делаться оценка на натуральность, и фальсифицированное и порченое молоко не будет выпускаться на рынок.

Эта центральная молочная даст учреждениям окрздрава, воинским частям, детям, городскому потребителю гарантию получения ценного, здорового и дешевого питательного продукта.

Крестьянин. Выгоднее всего кооперативный сбыт:
Поможешь государству, и сам обут и сыт.

П. Ластоўскі

На шляху коопэрырваньня жывёлагадоўлі

Нядаўна у Самахвалавіцкім раёне з'арганізаваўся саюз гадоуцаў чырвонага беларускага быдла.

Гэта зусім сьмела можна адзначыць, як нязвычайнае для нашае жывёлагадоўлі з'явішча.

У Самахвалавіцкім раёне выявілася грамадзянская сьвядомасьць сялянства ў змаганьні за палепшаньне малочнага жывёлаводзтва, у выглядзе некаторае працы над чырвонай беларускай малочнай скацінай.

Ставячы пакуль што перад сабой мэту суместнага палепшаньня прадукцыўнасьці чырвонае малочнае скаціны, гэты раён, такім чынам, раней усіх даб'ецца посьпехаў у разьвядзеньні культурнай мясцовай пароды. У будучыне гэты прыклад пераймуць і другія раёны Беларусі, бо атрымаць пэўную карысьць ад мясцовага сялянскага малочнага ската можна толькі пры коопэрыраваньні гадоўцаў у сталую арганізацыю, падтрыманую дапамогай ураду, грамадзянства і вопытных спэцыялістаў.

Мы мала ведаем свае магчымасьці, якія нячакана могуць выявіцца адносна ската, напр.: Віцебшчыны (Лёзнянскі раён), Калініншчыны (Мсьціслаўскі і Мілаславіцкі р.), Мазыршчыны (Нараўлян. і Каралін. раёны)і інш.

Пры дапамозе розных аб'яднаньняў, кантрольна-малочных таварыстваў, масларобных арцеляў, злучнабычых таварыстваў і саюзаў гадоўцаў заводзкага ската мы хутчэй прыложым патрэбную сілу там, дзе чакаюць нас вялікшыя дасягненьні.

Л.

Кооператыўны збыт прадуктаў гародаў

Сбыт прадуктаў мае рашучае значэньне ў гародніцтве і садоўніцтве. Шмат майсцовасьцяў нашых не пашырае і не паляпшае гародніцтва толькі з той прычыны, што ня мае арганізованага збыту прадуктаў.

Арганізацыя ж збыту можа пайсьці толькі шляхам коопэрацыі, адсутнасьць якой якраз увосені адчувае не адзін перадовы гароднік.

Наладжваньне збыту павінна пачынацца з малае сябріны. Некалькі селян-передавікоў могуць дзесь ў горадзе дагаварыцца аб пастаўцы якой-небудзь коопэратыўнай установе сваіх гуркоў, капусты, памідораў у сьвежым ці саленым выглядзе.

Пасьля гэтага заключаецца дагавор паміж усіх мясцовых гароднікаў і разьмяркоўваецца, колькі, хто, калі і якія прадукты можа даставіць. Гэткім чынам закладваецца падстава для гародняй арцелі.

Пасьля гэтага ўжо далейшыя крокі гародніцтва залежаць ад саміх гароднікаў: калі гароднае аб'яднаньне зможа дружнымі патугамі выпаўніць свае абавязкі па пастаўцы прадуктаў, тады справы арцелі і ўсяго гароднiцтва пойдуць разьвівацца.

Арцель, з аднаго боку, будзе дастаўляць сваім сябрам насеньне, машыны, грашовы крэдіт, а з другога—прымаць прадукты, перапрацоўваць шляхам засальваньня, сушкі, варкі і накіроўваць да месца збыту.

Разам з гэтым арцель займецца пашырэньнем сярод сябраў лепшых спосабаў гародніцтва і садоўніцтва, азнаёміўшысь з новымі гатункамі найбольш ходкіх гародных культур.

Пры разьвіцьці агульнае справы, пры ўзмацаваньні і пашырэньні посьпехаў, можна будзе з арцелі перайсьці да коопэратыўнага таварыства гароднікаў з прыняцьцем пэўнага уставу, з дапасаваньнем яго да мяйсцовых умоў.

НА ТЭМЫ ДНЮ

Несвоевременная ссуда—вред хозяйству

Тов. **Барановский** (Гомельщина) пишет нам по данному вопросу следующее:

Крестьянин прав, когда он говорит, что „мне ложка дорога к обеду". Отсюда следует, что если бы выдача ссуды была своевременна, она бы была использована по назначению. Раз она опоздала, и крестьянин свою землю засеял (хотя он скажет, что он одолжил и ему нужно отдать, значит) ссуда эта будет использована не по назначению и никакой пользы в сельском хозяйстве не даст, а будет распылена на разные мелочи.

К примеру, возьмем такой факт. Гомельский с.-х. банк выдал Гомельскому кредитному товариществу 6-го сентября с. г. ссуду на обсеменение озимого клина (на покупку ржи для крестьян) в сумме 400 руб., а товарищество, в свою очередь, написало срочное отношение Гомельскому ККОВ и волисполкому о том, чтобы они сообщили крестьянам волости об этой ссуде. При такой постановке спрашивается: а когда же крестьянину получить эту ссуду?. Ясно, что только глубокой осенью, а мы, с другой стороны, говорим крестьянину: „сей раней рожь и поднимай ранний пар".

Мне кажется, что при такой постановке кредитной работы сельско-хозяйственный кредит семенами не оправдает своего назначения и, вместо пользы, даст явный убыток сельскому хозяйству.

Пора думать и о собственных зданиях

Тов. **Пайщик** (Минского округа) пишет о мечте деревенского пайщика видеть свою кооперативную лавку в собственном помещении, прилично обставленном.

Все реже и реже встречаются в кооперативной печати известия о растратах в низовой кооперации, а потому взоры руководящих кооперативных органов могут быть немного отвлечены на нормальную жизнь для устранения многих ее недостатков.

Одной из главных задач, по моему, является вопрос о зданиях, в которых помещаются наши кооперативы. В большинстве случаев, это какие-нибудь лачуги, вид самый гнусный; часто даже можно встретить, что в лавке же живет приказчик и иногда даже с семьей. В городах церабкоопы устраивают красивые лавки с художественными выставками и вообще очень большое внимание обращают на наружность, так чем же мы хуже городских жителей? Мы также хотим иметь не лавчонку, а магазин.

В этом нам должны помочь союз и центр. Нам необходим для этого долгосрочный кредит. Потребкооперация теперь настолько внутренне окрепла, что пора подумать и о внешности, но без кредита это невозможно, ибо как бы силен ни был кооператив, все-таки ему невозможно из оборота взять $2-2^1/_2$ тысячи на постройку дома. Я знаю кооперативы, которые пытались найти где-нибудь долгосрочную ссуду, но везде был ответ: на это нет кредита.

О крестьянских артелях лесорубов

Тов. **Зельдович** (Минск) подчеркивает значение кооперирования лесного промысла в БССР и организации лесных артелей.

Эти артели поглощают в себе свободные рабочие руки деревни путем правильной организации общественного труда и работают на лесосеках госорганов и кооперации. Развитие таких артелей является чрезвычайно полезным, но их организация и прочность несомненно зависят от отношения к ним лесозаготовительных организаций. Этим я хочу обратить внимание этих организаций с тем, чтобы разработка леса в первую очередь отдавалось этим артелям.

БЫТАВЫ АДДЗЕЛ

Г. Ляндо

„Полна моя коробушка“

Хорошо торгует кооперация
Райсоюзы и п. о.—
Обороты, счеты, операции,
Много разных есть хлопот.

На дворе лист желтый катится,
Осень смотрит у ворот,—
Заготовить нужно кооперации
Хлеб, мясо, лен и скот.

Развозить должны кооперативы
Свой товар по деревням,
Чтоб не дать купцам наживы
По глухим по уголкам.

Нужно шире сеть кооперативную
По деревням развернуть,
И работою активною
Проложить торговле путь.

—« Эй, полным полна моя коробушка
Распевает спекулянт.
«Покупай товар, моя зазнобушка,
Из заморских дальних стран».

Где обманет, где обдурит—
Деньги сыплются в карман.
Даже небо брови хмурит:
Что купец—то шарлатан.

Хорошо торгует кооперация,
Райсоюзы и п. о.
Развернем пошире операции,
Станет купчикам «слабо».

— «Эй, полным полна моя коробушка»,—
Будет лучше впереди.
Покупай товар, моя зазнобушка,
Заходи в кооператив».

Грышка Ладны

Кооператор-физкультурник

Сыпь, гармошка моя, без заминки—
Осенью везде цветы, благодать.
Снова наши знакомые Крынки
Мне приходится здесь воспевать.

Член правленья там есть Ярошевич—
Парень первый у нас на селе;
С каждым годом дела хорошеют,
Даже солнце печет веселей.

Об одном только плачут крестьяне—
Кооператор у них—точно волк.
Очень часто он молодежь ранит...
Любит драться. Какой с него толк?

Или кружкой запустит, иль гирей—
За прилавком своим, как купец.
Все боятся такого задиры,—
Кооператор у них «молодец».

Девки в Крынках подчас балагурят:
«Не торговля, а просто скандал».
Ярошевич своей физкультурой
Покупателей всех разогнал.

Он частенько ПО закрывает:
— «Нынче я не хочу торговать».
В кабаке свою злость пропивает,
Всех ругая и в бога и в мать.

А крестьяне с деревни да с Крынки
Начинают тайком говорить:
— «Не мешало б его без заминки
Как-нибудь на другого сменить.

Чересчур уж он дядя здоровый,
Да к тому неисправный купец.
Нынче всюду иные основы,
На кой чорт нам такой удалец!

Мы наладим все дело исправно,
И торговля у нас зацветет.
И ПО заработает славно—
Кооператор лишь новый придет».

Снова наши знакомые Крынки
Мне приходится здесь воспевать.
Сыпь, гармошка моя, без заминки,—
Осенью везде цветы, благодать!

А. Чумак

За лепшее жыцьцё

(Апавяданьне).

Восень...

Раняшні серабрысты прамень сонца рассыпаецца ў белых сьняжынках легкага і ясеньняга марозку.

Сумна выглядае ўсёй сваёй прыродай вёска Слабода. Узьляталі, як пярынка, круціліся ў паветры апошнія жоўтыя лісты яблыні; ад лёгкага павею паўночнага ветру калыхалася голае гальлё.

Усеагульны гул малатарняў сьведчыў аб ідпаркай малацьбе збожжа.

Рыгор сядзеў за сталом і сёрбаў капусту. Ен сягоньня гэтак сама змалаціў жыта, і на на душы ў яго было лёгка, што справіўся з такой цяжкай працай. Па хаце, то ад печы к сталу, то ад стала да печы тупала высокая жвавая жанчына, жонка Рыгора, Параска. З другога боку стала апанавалі міску дзеці. Параска села каля стала. Усе сьнедалі.

Я думаю, Рыгор, вось намалацілі, дзякуй богу, трэба ўзяць пуды са тры жыта і атрымаць кніжку з коопэратыву,—падняла гутарку Параска. —А то, вось мала што трэба: хунцік солі, ці мыла, дык і чакай пакуль Янкель, ці ты з гораду прывязешь, а ў коопэратыве не пайшчыку ня кожны раз і даюць.

Рыгор, пры ўспаміне слова коопэратыў, не хацеў далей і гутаркі весьці: тры гады таму назад ён купіў у коопэратыве касу, а яго сусед на базары гэткую самую купіў танней. І з гэтага часу Рыгор коопэратыву не даверaў.

— Не даюць і ня трэба. Што трэба, і без яго купім.

Па вуліцы проехаў Апанас, сусед Рыгора. Параска зразу здагадалася.

— Вось, бачыш, чалавек стараецца наладзіць сваю гаспадарку. Змалаціў, завёз у коопэратыў і назад вунь вязе плуг і ўсё такое.

— Дык, што ты хочаш гэтым сказаць?—буркнуў Рыгор.

Я хачу сказаць, што ў цябе гаспадарка, як ў пустадольца якого. Мала таго, што ўсе абарваны, дык і на поле няма з чым выехаць. Прыдзе вясна, і ізноў будзем гэтак сама мучыцца.

— Прыдзе вясна, тагды тое і будзе.

— Як на паляваньне ісьці, тагды сабак карміць? Цяперь жа ўвосень толькі і нажываць.

Рыгор уставіў вочы ў Параску.

— Дзе ты і розуму набралася такога, язык, як мешалка, лапоча, ці не ў дэлегатках гэта?

— Нас там ня вучаць гнаіць хлеб, як ты летась, а потым за нішто аддаваць. Усё нейкай цаны чакаў!

Рыгора кранула праўда, і ён, ахоплены злосьцю, сурова крыкнуў на Параску.

— Замаўчаць, не тваё дзела!..

— Не маё дзела,—не ўнімалася Параска—дакуль же будзе не мае дзела? Можа, пакуль гаспадарку зусім сгубім?

— Ты замрэш, ці не?—і Рыгор выцяў Параску.

Параска пакінула стол і пачала корпацца вілкамі ў печы.

Параску апанаваў жаль і, з вачэй буйнымі капкамі пасыпаліся сьлёзы.

Рыгор кінуў лыжку і, адвярнуўшыся, глядзеў у вакно.

Пад акно падбег год 12-ці хлопчык і гукнуў.

— Дзядзька, на сход пайшчыкаў... у хату-чытальню.

— К чорту,—са злосьцю зыкнуў Рыгор.

Хлопчык успомніў, што Рыгор не пайшчык коопэратыву, і побег далей.

Параска ахінулася суконнай хусткай і вышла на двор.

У хаце астаўся Рыгор і дзеці. Ён не адрываўся ад акна і, упіўшыся ў сівыя клубкі з комінаў дыму, думаў:

— А можа і мне пайсьці? А можа я дарма такі няпрыступны? А можа я і запраўды кепскі гаспадар?

Убачыў суседа Кірэя і гукнуў:

— Суседзе, а суседзе, куды гэта?

Той паціснуў плячыма і адказаў:

— Ды гэта-ж сход пайшчыкаў, нехта з гораду прыехаў; кажуць, будзе вучыць, як лепш гаспадарку наладзіць, дзе хлеб трэба прадаваць. Пайду,— можа, што новае.

— Стой,—і Рыгор, накінуўшы на плечы кажушок, адзеўшы шапку, вышаў на двор.

На сярэдзіне вёскі, у хаце-чытальні, парашпіляўшы кажухі, бяз шапак, кругом на лавах сядзелі сяляне, слухалі з гораду аратара. У адным з куткоў на канцы лавы сядзеў Рыгор. Побач з ім сядзеў сусед кулак Ціхон і, коса паглядаючы на аратара, нешта тлумачыў Рыгору.

Чалавек з гораду кончыў і пачаў раздаваць сялянам плякаты-малюнкі— цераз каго хлеб ад селяніна пападае ў горад і якая потым цена на яго, З рогатам, але з вялікай увагай разглядалі сяляне плякат і разыходзіліся дамоў.

Двое сялян ішлі па вуліцы, разгарнуўшы ў руках плякат, і раўнуючы намалёваных з мяйсцовымі закупшчыкамі і спэкулянтамі, рагаталі, подрываючы бакі

— Паглядзі, Апанас, як раз, як наш кулак Ціхон закупляе хлеб...

— А вось ужо продае перакупшчыку Янкелю...

— А той у горадзе аптавіку... а аптавік розьнічніку...

— І толькі тагды замест 90 кап. па паўтара рублі пападае спажыўцу.

— Ха-ха-ха! Як гэта добра! — І сяляне ішлі далей па вёсцы.

За імі шоў Рыгор з Ціхонам і памагаў перакрыўляць, дражніць сьмяючыхся.

Параска апярэдзіла Рыгора і, застаўшы дзяцей, ўсё паварочаўшых дома, завіхалася наладзіць парадкі ў хаце. Падышла к абразам, глянула на іх разгарнула плякат, павесіла пад імі, засьмяялася на яго і выбегла паглядзець, ці ня зьбегла дзе-небудзь сьвіньня.

Дзеці накінуліся на малюнкі і, паказваючы пальцамі, сьмяяліся з іх „прыгожасьці“ Старэйшы сын Валодзя, упіўшыся ў літары, па складам складаючы словы, прачытаваў, што там напісана і, зразумеўшы, сам сабе раздумваў.

Рыгор адчыніў хату. Згледзяўшы яго, Валодзя падбег к бацьку і, скрывіўшыся, як бы пакрыўджаным голасам сказаў:

— Татка, а на што ты продаеш жыта не ў коопэратыў, а Ціхану? Ён жа, мусіць, кулак.

Рыгор зглядзеў плякат і са злосьцю накінуўся на яго.

— Разьвесіла!? Бачыш, якая ласкавая,—і скамечаны, як ануча, плякат апынуўся пад печкай.

Валодзя, кідаючы погляд у вакно, нясьмела прабіраўся да дзьвярэй.

У хату ўвайшла Параска. Валодзя схаваўся за яе. Меншыя дзеці плакалі. Рыгор стаяў сярод хаты і нешта марматаў сам сабе пад нос. Параска зьбялела, як папера, чуць ловячы дыханьне, хапілася рукамі за сьціснуўшыяся жалем грудзі і, не сьцярпеўшы, крыкнула:

— А-а! знаць, не падабаецца праўда. Напісана, як бы пра цябе з Ціхонам. Эх, ты цёмнае стварэньне!..

Час ішоў...

За гэты час Параска ўступіла ў пайшчыкі коопэратыву. Рыгор аб гэтым нават і ня ведаў. Параска часта забягала ў хату-чытальню пачытаць газэту, пацікавіцца жаночым рухам і іншым.

Адзін раз, ідучы з чытальні, яна захапіла з сабой дамоў пачытаць часопіс. Назаўтрае была нядзеля. Параска была ўвесь дзень на жаночым сходзе і вярнулася толькі к вечару. Рыгор сядзеў на лаве і курыў папяросу. Дзеці гулялі з акладкамі часопісу.

— Хто вам даў гэта?—спытала Параска.

— Гэта татка, мама. Тут напісана „Коопэрацыйнае Жыцьцё,—“сказаў Валодзя.

— Эх, бараняя галава, ты—б, мусіць, і грошы скурыў, каб палажыў іх у пячурку.

Але Параска не ўзлавалася. Ёй у гэты час захацелася угаварыць Рыгора.

— А ты ведаешь, Рыгор, я ужо даўно пайчшыцай у коопэратыве і ты не знаў—пачала яна.

— Можаш сабе быць, і знаць не хачу.

— І як табе ня сорам! Ты памятаеш, як ты парваў плякат, а ці разгледзеў ты яго?—і Параска расхінула другі гэткі самы плякат.

— На, вось разгледзь, як нам і цераз каго дастаецца тавар, і цераз каго і па якой цане наш хлеб дастаецца гораду.

Параска пачала ўгаварваць і растлумачваць Рыгору значэньне і карысьць усе прадаваць і купляць у коопэратыве.

Рыгор слухаў, задумываўся і ўрэшце сказаў:

— Ну, дык я і сам завязу хлеб у горад.

І цераз некалькі дзен раніцай, чуць сьвет, на крыпучых цяжкіх калёсах, па замерзшай дарозе, пад скрып чуць-чуць пацярушанага сьняжку, Рыгор браўся ў горад. Ён гукаў на коніка, сьцябаў пугай і, калі той ішоў добра, насьвістваў губамі і сам сабе разважаў:

— Нашы ўсе аддалі жыта ў коопэратыў па 90 кап., а я вазьму па паўтара рубля. Вось так будзе...

Скрыпнулі вароты. На двор узьехав Рыгор з сваім сівым маленькім конікам. Скуліўся з воза, кінуў лейцы і чуць ступаючы паплеўся ў хату.

— Ну як жа, Рыгорка, прадаў?— спытала Параска.

Рыгор маўчаў.

— Што-ж ты маўчыш?

Параска выбегла на двор. Да калень спусьціўшы галаву, на дварэ стаяў конь. З яго вярнула пара, і на пахвінах віднелася пена.

— Ну, дык хадзі пазьнімаем мяшкі,—гукнула цераз акно Параска.

Рыгор не адазваўвася, разьдзеўся і палез на печ.

Параска рашыла схадзіць папрасіць, суседзей, каб памаглі зьняць, з возу жыта.

Прышоў Апанас і Кірэй.

— Што-ж гэта, мусіць, з млыну Рыгор прыехаў?—спытаў Апанас.

— Ды гэта-ж ён вазіў у горад прадаваць—адказала Параска.

— Ха-ха-ха! Ну і што?

Параска далей ня ведала, што і гаварыць.

— Мусіць ня далі нават столькі, як тут, што прывез назад? Ха-ха-ха! —заліваліся з рогату суседзі.

— І ты, Параска, да гэтага дапусьціла. Як табе ня сорам...

Рыгор пачуў рогат суседзеў, зьлез з печы і, прытуліўшыся к вакну, слухаў, як суседзі прабіралі Параску.

Калі Параска ўвайшла ў хату, Рыгор быў на печы. Ён нават не пашоў вячэраць і, калі што ў яго пытала Параска, нічога не адказваў, усё аб нечым думаў.

Назаўтрае, калі Рыгор прачнуўся, ён ўбачыў, як Параска сядзела і нешта чытала.

— Параска! — аказаўся Рыгор,— колькі трэба на пай?..

Чуць стрымаўшы сьмех на губах, Параска адказала.

— Учора на сходзе парашылі на пяцірублёвы перайці...

Рыгор пасьпешна пачаў адзявацца. Адзеўся, вышаў у сьвіран і пачаў шукаць мяшок.

Параска, ціханька зачыніўшы дзьверы, шмыгнула на вуліцу.

Рыгор уваходзіў у коопэратыў. Уся крама запоўнена пакупцамі, і, прабіваючы сабе дарогу, з мяшком на плячох Рыгор далязаў к прылаўку.

Усе зьвярнулі на яго увагу.

— Ці ня воўк за гарой здох— Рыгор прышоў у коопэратыў,—шэпча Апанас суседу

— Але-ж, і я гляджу...

Рыгор скінуў з плеч мяшок.

— Дзе тут у пайшчыкі зап... і ён не дагаварыў. Перад ім за прылаўкам стаяла Параска.

— А ты... чаго тут?—зьдзіўлёна спытаў Рыгор.

— Учора быў сход, мяне выбралі ў праўленьне, адказала Параска.

— Праў... праўда?...

І нахіліўшыся над прылаўкам, Рыгор лавіў рукі Параскі.

— Праўда, Параска... Табой выбраны шлях карацейшы к лепшему жыцьцю..

І яны друг другу моцна сьціснулі рукі.

— Брава, Брава, Параска!—закрычалі, ўсе ў краме.

А вечарам, пры маленькай, з воўчае вока газовачцы, Параска чытала Рыгору статут таварыства.

Петр Анучин

Я не согласен

(К кооперированию бедноты)

От лучей августовского солнца серебром переливалась сталь в руках жней, дерзко срезая колосья золотистых нив, засеянных ярью. По расстилающемуся зеленым ковром лугу косила цепь косарей.

Под тенью одинокого развесистого дуба, свертывая «сигарки», вели разговор отдыхающие косари.

— Так, значит, сегодня сход бедноты вечером будет,—с расстановкой произнес Антон, имеющий наймита и зажиточное хозяйство, чуть ли не с полным комплектом сельских машин.

— Да, говорили, что про кооперацию скажут, будут паи за бедноту вносить,—отвечает бедняк Степан, недавно демобилизованный из Красной армии.

— Внесут, жди... Ихнее дело говорить, они деньги за это берут...

— Много вас надеется... У середняка столько взносов нет, чтобы за вас закладывать,—лукаво подмигнул Антон бородатому Гавриле.

— Верно, Степка! За якой это счет за вас паи внесут?,—спросил Гаврила.

— За счет селькомпомов, за счет прибылей, что имеются в кооперации, а мы, значит, за 3 года задолженность погасим.

— И вот увидишь,—продолжал Степан, обращаясь к Антону,—за нас внесут паи, организуемся в машинное товарищество и тогда к твоей милости обращаться не станем.

— Посмотрим.

— Нечего смотреть, все ясно.

— А я говорил деревенцам,—произнес Антон,—внесите мне все как один по 2 рубля, еще докупим машину и по льготе будете работать по самую смерть.

— Ого! дать деньги, чтобы ты наживался. Не та пора...

Спор прекратил седовласый «дедушка» Яков, как его величали в деревне.

— Что зря спорить, посмотрим Ишь ветерок подул, так и сушит травку. Айда за дело.

Поднялись все, и каждый пошел к своей узенькой полоске, а Антон, коненно, к широкои полоске.

И опять закипела работа, пока во мраке не угас трудовой летний день.

* * *

Было уже темно, когда открыли сход в деревне Санюках. Представитель районного партийного комитета медленно, но четко говорил о кооперировании бедноты.

Все слушали, притаив дыхание.

После ответов на заданные вопросы выступил Антон.

— Вы говорите кооперируете, а есть ли у бедняка за что товар взять? Кредит то дадите, а что взыщете? По два рубля и то не внесли мне, а я хотел помочь вам...

— Лучше внесем по 20 руб. и в рассрочку купим машину, чем кланяться тебе и давать два рубля,—произнес Степан.

— Верно! верно! зашумели на сходе.

— Если это так будет, то оно хорошо,—почесывая затылок, недоверчиво произнес середняк Микола.

Сход постановил приветствовать политику партии и просить сельхозкооперацию организовать машинное товарищество.

— Запишите, что я с этим постановлением не согласен,—под общий смех заявил Антон.

Радостно расходились крестьяне по избам с надеждой на организацию машинного товарищества, а беднота—еще и с мыслью о том, что она кооперирована.

Но не все были довольны. Антон и некоторые из его сотоварищей шли молча, и при свете луны их лица казались угрюмыми.

Уже сентябрило.

ЖЫЦЬЦЁ КООПЭРАЦЫЙНЫХ АСЯРОДКАЎ Б. С. С. Р.

У БЕЛКООПСАЮЗЕ

План хлебозаготовок потребкооперации на 26—27 г.

(в тыс. пудов)

Наименование округов	НАИМЕНОВАНИЕ КУЛЬТУР					ИТОГО
	Рожь	Овес	Ячмень	Пшеница	Льносемя	
Борисов	40	10	5	—	7	62
Бобруйск	60	25	15	—	20	125
Витебск	25	75	10	—	82	190
Климовичи	30	25	10	—	35	100
Могилев	80	75	30	—	40	225
Минск	92	30	7	—	20	149
Мозырь	20	5	5	—	5	35
Орша	80	105	50	—	45	280
Полоцк	20	15	10	—	23	68
Слуцк	203	30	28	80	20	366
	650	400	170	80	400	1600

У БЕЛСЕЛЬСАЮЗЕ

Падрахункі гандлёвай нарады с.-г. коопэрацыі

3, 4, і 5-га верасьня пры Белсельсаюзе адбылась гандлёвая нарада прадстаўнікоў акруговых саюзаў па пытаньням нарыхтовак збожжа і сыравіны ў наступным опэрацыйным гаду.

Мінулы год быў першым годам нарыхтоўчай працы сыстэмы с.-г. коопэрацыі. Умовы, у якіх працякала праца нарыхтовак сыстэмай с.-г. коопэрацыі, былі ня зусім спрыяючымі.

1. Цяжкае фінансавае становішча сыстэмы с.-г. коопэрацыі не магло не адбіцца на нарыхтоўчай яе працы: а) фінансавая дэпрэсія была прычанаю скарыстоўваньня зьвеньнямі с.-г. коопэрацыі крэдыту на нарыхтоўкі не па прызначэньню; б) адсутнасьць здавальняючых крэдытаў па некаторым відам нарыхтовак прымушала акрсельсаюзы і нізавыя аб'яднаньні ісьці на сэпаратныя выступы. Нізоўка па дагаварам з госзагатавіцелямі адрывалась ад сыстэмы. Усе гэта агульна ўзятае прывяло да разрозьнянага выступу сыстэмы с.-г. коопэрацыі ў справе нарыхтовак, што паслужыла галоўнай прычынай зьмяньшэньня яе значэньня ў гэтай галіне працы.

2. Вялікая колькасьць загатавіцеляў на рынку сыравіны выклікала канкурэнцыю сярод іх, што таксама было не спрыяючымі варункамі працы для сыстэмы с.-г. коопэрацыі. Ня гледзячы на недахопы і няспрыяючыя варункі ў нарыхтоўчай працы, сыстэма с.-г. коопэрацыі ўсеж-такі зрабіла значныя дасягненьні на шляху заваёвы рынкаў нарыхтовак сыравіны і збожжа.

Так, па нарыхтоўкам ільна і пянькі яна выканала свой плян на 82 проц; па льнонасеньню — на 105 проц.; па мясу—на 104 проц., па буйнай кожсыравіне—на 118 проц. і па дробнай кожсыравіне—на 31 проц.

Удзел сыстэмы с.-г. коопэрацыі ў агульных нарыхтоўках па БССР вызначыўся на нарыхтоўцы пянькі і ільна ў 11 проц.; па льнонасеньню — ў 24 проц.; па збожжу—ў 14 проц.; па мясу—34,5 проц.

У наступны гаспадарчы год па плянам Наркомгандлю сыстэма с.-г. коопэрацыі па нарыхтоўкам адведзяна наступнае месца: па ільну і пяньке 30 проц.; па льнонасеньню—30 проц; па збожжу—17,8 проц; па мясу — 50 проц.; па буйнай і дробнай кожсыравіне—20 проц.

Калі прыняць пад увагу, што нарыхтоўчая праца нізовых ячэяк, якія вялі непасрэдную працу з госзагатавіцелямі, ня ўлічана, удзел сыстэмы с.-г. коопэрацыі ў нарыхтоўках да агульнага пляну будзе больш значным.

Вопыт мінулага году даў нарадзе мажлівасьць зрабіць вывады з дасягненьняў і памылак у справе нарыхтовак і намеціць лінію працы і мерапрыёмств на наступны год.

Нарада ухваліла:

1. Нарыхтоўкі сыравіны, ільна, пянькі і збожжа лічыць непасрэднай працай сыстэмы с.-г. кооперацыі, якая павінна заваяваць сабе месца сталага загатавіцеля на рынку нарыхтовак.

2. Белсельсаюз павінен арганізацыйна увязаць працу звеньняў сыстэмы с.-г. коопэрацыі ў галіне нарыхтовак, для чаго яму неабходна:

а) зьвязацца генеральнымі дагаварамі на ўсе віды нарыхтовак ад усяе сыстэмы з госорганамі і госпрамысловасьцю, не дапушчаючи сэпаратных выступленьняў асобных аб'яднаньняў сыстэмы;

б) знайсьці здавальняючыя крэдыты на ўсе віды нарыхтовак;

в) у поўнай меры нагрузіць сыстэму с.-г. коопэрацыі промтоварамі;

г) знайсьці рынкі сбыту.

3. Нарада заўважила, што мясанарыхтоўкам да гэтага часу ня было належнае увагі з боку рада саюзаў з жывёлаводчэскім ухілам. Пожадана ўзмацніць гэту галіну ў нарыхтоўках ва ўсіх акругах, арганізаційна увязаў праз Белсельсаюз. Практычна Белсельсаюзу указана на неабходнасьць заключэньня дагавору з ваенведам на дастаўку мяса вайскавым часьцям.

4. Для палепшаньня якасьці нарыхтовак нарадай практычна указана на неабходнасьць закліканьня на працу спэцыялістых.

5. Нарадай ухвалена адчыненьне Ленінградскай канторы сумесна з Белкоопсаюзам для аб'яднаньня гандлёвае дзейнасьці акрсельсаюзаў па збыту прадуктаў сельскае гаспадаркі.

6. Нарада выказалась за скарачэньне колькасьці сталых загатавіцеляў на рынку сыравіны да трох і устанаўленьня цьвердых сіндзіцыраваных цэн на ўсе віды нарыхтовак, пры чым не мінула маўчаньнем факта нарушэньня сіндзіцыраваных цэн госзагатавіцелямі ў працы мінулага году. Нарада дала кірунак дабівацца палепшаньня ліку загатавіцеляў і ўстанаўленьня цьвердае дысцыпліны сіндзіцыраваных цэн для іх.

7. Нарада ўхваліла ўтварэньне манэўровага фонду збожжа дзеля рэгуліраваньня рыночных цэн.

Такім чынам, галоўная умова посьпеху—адмова ад сэпаратных выступаў, выступ адзіным фронтам усяе сыстэмы с.-г. коопэрацыі, нарадай выяўлена.

Вось галоўныя прынцыпы ў нарыхтоўчай працы сыстэмы с.-г. коопэрацыі на наступны 1926-27 опэрацыйны год.

Прымаючы пад увагу, што Белсельбанк па сваяму крэдытнаму пляну прадбачыць накіраваць у наступную загатоўчую кампанію значныя сродкі для абхвату пэўнага звароту па збыту па лініі с.-г. коопэрацыі—ільну, малочных прадуктаў, мёду і часткова мяса, трэба спадзявацца, што сыстэма с.-г. коопэрацыі займець адпаведнае месца на рынку нарыхтовак і збыту прадмэтаў с.-г. вытворчасьці.

С. Шастакоў.

Удешевим кооперативный аппарат с верху до низу. Снизим цены на товар. Добьемся строжайшей экономии во всей работе наших кооперативных организаций.

ПРАЦА КООПЭРАЦЫІ

Малочная коопэрацыя Б. С. С. Р. у 1926 годзе

Становішча с.-г. коопэрацыі на Беларусі у гэтым годзе характарізуецца буйным ростам, асабліва ў галіне развіцьця спэцыяльных відаў. З гэтых апошніх набольшай увагай насельніцтва пользуюцца сельска-гаспадарчыя коопэратывы, якія прымаюць удзел у працы па сбыту малака і малочных прадуктаў. Гэта падкрэсьліваюць наступныя лічбы: на 1-е кастрычніка 1925 г. на Беларусі існавала 41 малочна-масладзельна-сыраваряная арцель, а на 1-е ліпеня г. году іх налічваецца 79, гэта значыць, маем павялічэньне на 60%.

Акрамя спецыяльных малочна-масладз.-сыраваранных арцеляў у гэтай працы па Беларусі прымаюць удзел і іншыя с.-г. коопэратывы—крэдыт на-с.-г. т-вы, с.-г. т-вы бяз крэдытных чыннасьцяў і калектыўныя гаспадаркі, якія, паміма сваёй аснаўной працы, займаюцца наладжваньнем збыта ці пераапрацоўкі малака. Калі поглядзець і на гэтыя коопэрацыйныя організацыі, то і тут знойдзем значныя павялічэньні.

На 1-е кастрычніка 1925 г. прымалі ўдзел у працы па збыту і пераапрацоўцы малака 27 калектыўных гаспадарак і 59 іншых с.-г. коопэрацыйных об'яднаньняў, на 1-ж ліпеня г. году гэтай справай займаюцца ужо 35 калектыўных гаспадарак і 75 іншых с.-г. коопэратываў, што дае павялічэньне на 30% у першым выпадку і на 22%—у другім. Такім чынам, коопэрацыя Б. С. С. Р. за адзначены тэрмін павялічалася наагул на 41%, што нада лічыць вельмі значным дасягненьнем. Усе гэтыя сельска-гаспадарчыя коопэратывы, якія існуюць на Беларусі на 1/VII г. году і актыўна прымаюць удзел у працы па збыту і пераапрацоўцы малацы і малочных прадуктаў, об'яднаюць прыблізна 15.551 гаспадарку з 20.776 каровамі ў іх, інак кажучы, каля 10% усяе лічбы пайщыкаў.

Па характару сваёй працы ўсе вышаадзначанныя с.-г. коопэратывы, згодна зьвестак акрсельсаюзаў, падзеляюцца гэтак: 147 об'яднаньняў маюць масладзельныя заводы, 41—сыраваранныя заводы і 36 арганізацый займаюцца збытам малака у сьвежам відзе. У сязоне гэтага году па падрахункам акрсельсаюзаў масладзельныя і сыраваренныя арцелі і іншыя с.-г. арганізацыі павінны вырабіць да 12.000 пудоў масла і каля 17 000 пудоў сыру, паміма тых арганізацый, якія зусім не ўваходзяць членамі ў сельсаюзы.

Аднак апошнія не заўсёды бяруцца дапамагаць сваім малочным арцелям у збыце выраблённых прадуктаў, бо іх па прычыне кепскай якасьці і бальшых накладных страт бывае марудна раалізаваць. З другога боку, і арганізацыйныя адзелы сельсаюзаў бяз должнай колькасьці інструктароў—спэцыялістых па малочным справам, ня маюць сіл, каб выкарастаць задачу справядлівага наладжваньня працы гэтых с.-гасп. коопэрацыйных аб'яднаньняў. Па гэтаму многія малочныя коопэрацыйныя арганізацыі прымушаны самі адыскаваць рынкі сбыта для сваіх прадуктаў. Некалькі у лепшам стане знаходзяцца с.-гасп. арганізацыі, якія збываюць малако у свежам відзе, бо сельсаюзы маюць магчымасць або цалком яго раалізаваць на мясцовам рынку, ці пераапрацоўаць яго у іншыя прадукты, напрыклад, кэфір, кумыс і г. д.

Фінансовае становішча малочных арцеляў некалькі лепшае, чымся у другіх відаў с.-г. аб'яднаньняў. Гэта падкрэсьліваецца наступнымі лічбамі: за паўгодзьдзе балянс малочнай арцелі ў сярэднім узрос на 36,4%, уласныя капіталы за гэты тэрмін узрасьлі на 58,7%, у гэтым ліку паявы капітал узрос на 98,4%. Калі ж зьвярнуць увагу на рост пазычальных сродкаў, то яны за гэты тэрмін узрасьлі ўсяго на 27,3%.

Гэтакае палажэньне фінансаў бязумоўна сьведчыць аб значных дасягненьнях малочных арцеляў, што яшчэ больш падкрэсьліваецца становішчам рэзультатных рахункаў. За ўказаны тэрмін прыбыткі аднэймалочнай арцелі узрасьлі ў сярэднім з 67 р. да 226, што складае каля 230%. Такому буйнаму фінансаваму ўзросту малочныя арцелі абавязаны тым значным крэдытам, якія былі адпушчаны па лініі с.-г. банкаў на развіцьце малочнай справы ў рэспубліке. Трэба адзначыць, што недахопаў у крэдытаваньні малочных арцеляў і іншых с.-г. коопэратываў у галіне малочных спраў ня было, як па лініі фінансавага так і па частцы таварнага крэдытаваньня.

Падвадзя падрахункі, адзначым, што развіцьце малочнай справы па Беларусі маецца на ліцо. Лік с.-г. коопэратываў, прымаючых удзел у працы па збыту і пераапрацоўцы малака значны: адпускаюцца вялікія сродкі на развіцьце гэтай справы. Але адміністрацыйна - гаспадарчае абслугоўваньне малочнай сеці акрсельсаюзамі недастатачна, дзякуючы універсалізму апошніх. Так Віцебскі сельсаюз наладзіў гаспадарчую сувязь толькі с 14% усёй колькасьці коопэрацыйных аб'яднаньняў, бяручых удзел у працы па малочным справам. Магілёўскі сельсаюз мае каля 40% масладз.-сыраваранных арцеляў, якія не вядуць ніякае працы. Тое ж самае можна знайсьці ў Бабруйскім, Слуцкім і іншых сельсаюзах, а, значыцца гэта не з'яўляецца выключэньнем, а, наадварот, правілам. Яшчэ раз прыходзіцца згадзіцца с тым, што пытаньне коопсавета аб арганізацыі на Беларусі самастойнага саюзу малочных арцеляў сваечасова і мэтазгодна, бо толькі гэтым спэцыяльныя саюзы змогуць разгарнуць працу і здолеюць наладзіць арганізацыйную і гаспадарчую сувязь малочнай сеці.

Агеяў

Итоги совещания потребобществ Минокруга

5—6 сентября состоялось организационно-торговое совещание представителей потребобществ Минокруга. В порядке дня стояли три основных вопроса: торговля промтоварами, заготовительная кампания и организационная работа.

Совещанием было единодушно отмечено, что периферия округа, по ее финансовым и техническим возможностям, даже на 50% не нагружена так называемыми «дефицитными» товарами госпромышленности, и за счет уменьшения отпуска частнику надо увеличить нагрузку кооперации, что быстро и, главное, реально скажется на проведении режима экономии и снижении розничных цен в кооперации. Совещание подчеркнуло, что такие товары, как мануфактура, могут целиком и полностью быть реализованы кооперацией без всяких затруднений.

Пусть будет услышан этот голос соответствующими регулирующими органами, и в первую очередь теми, кто снабжает мануфактурой частника.

Совещание резко протестовало против «растаскивания» системы по вопросам снабжения по разным учреждениям и заявило, что весь ассортимент товаров сеть будет заготавливать только через свой союз, и кооперативная дисциплина здесь оказалась при полном сознании правоты своего мнения и дела.

Вместе с тем совещание чрезвычайно деловито выявило целый ряд дефектов в области товарного снабжения и техники отпуска в своем союзе. Было доказано, что не хватает не только «дефицитных» промтоваров, но часто в союзе не бывает и таких товаров, как белая мука, крупа, сельди и пр., и что техника расчета слишком волокитна. На это надо обратить самое сугубое внимание, и в первую очередь работникам отдела обслуживания Минокруга в союзе, с тем, чтобы этих дефектов больше никогда не повторять. Совещание постановило, чтобы союз распределял «дефицитные» промтовары по количеству пайщиков в каждом

п. о., и чтобы последние продавали эти товары только пайщикам, что создаст лучший стимул для кооперирования.

В вопросе о заготовках надлежит отметить высказанное совещанием мнение, что подготовительная работа к заготовительной кампании затянулась, частники работают деятельно и уже собрали по округу до 30% зернопродуктов. Вместе с тем указывалось, что спекулятивные цены на рынке выше конвенционных цен на 40—50 к. в пуде на зерно и до 2 р. 50 к. на пуде кожсырья. Совещание подчеркнуло, что до момента завоза маневренного фонда чрезвычайно трудно вести заготовку, да еще при мизерном товарном снабжении.

Совещание дерзнуло взять задание и своим постановлением выдало обязательство, что в течение первого полугодия 1926—27 хоз. года будет кооперировано 65% крестьянских хозяйств округа, и что до отчетной кампании будет закончено кооперирование бедноты за счет имеющихся фондов, а также что своевременно будет закончен переучет пайщиков.

Совещание также подчеркнуло, что органы юстиции слишком долго «маринуют» судебные дела по растратам и хищениям, почему пайщики не несут вкладов и паев, напуганные растратами и хищениями; инструктора не всегда бывают способны помочь в работе и, наконец, что на плохое качество промтоваров составляются акты, но нет результатов.

В процессе обсуждения вопросов оргработы звучали и неверные нотки. Указывалось, что без кредита в торговой работе нельзя обойтись, ссылаясь на то, что без кредита пайщики разбегутся. Но, с другой стороны, указывалось, что вступив в члены кооператива и внеся 20—50 к. пая, пайщик хочет получить на 2—5 руб. товаров в кредит и выходит, что при таком положении разбегутся не пайщики, а организации, т. е. потребобщества. Неверен также был и мотив, что премию на забор надо выдавать обязательно 5%. По этому вопросу надлежит уяснить, что накопление общественных средств в кооперации—основная задача социалистического накопления, и разменяться перед ней на мелочи нецелесообразно.

Организационная работа в округе требует большого напряжения со стороны инструктажа союза и работников сети. Если Минский округ, как столичный, стоит по кооперированию на первом месте в республике, то по паевому капиталу только на пятом. Такая важная задача, как переучет пайщиков проходит вяло; есть потребобщества и правления, где эта работа еще не начиналась, и правленцы заявляют, что, мол, это работа не наша, а работа общественная, значит, союз должен ее проводить. Что это означает и с чем это граничит?

Совещание подчеркнуло, что стремление Наркомфина сократить налоговые льготы для потребкооперации—стремление преждевременное, в особенности в условиях Белоруссии, как пограничной полосы.

Совещание показало, что работа и практические достижения кооперации округа увеличиваются и улучшаются, актив работников растет, а это накладывает большие обязанности и задачи в совершенствовании работы, в выполнении заветов Ильича о кооперации.

В работе совещания приняли участие представители Центросоюза, и это было особенно симптоматично, ибо мнение и линия работы центра потребкооперации СССР совпали с линией работы мест и наоборот.

Свердловец

Впечатления участника совещания

Десятки и сотни заседаний и совещаний выслушали стены клуба Карла Маркса в Минске. Тысячи партийных, советских и общественных работников посетили это гнездо культуры, отдыха и вместе с тем неустанного труда на благо Белорусской Советской Социалистической Республики.

И сегодня тесно выстроенные ряды стульев «малого зала» занимают строители кооперации в деревне, представители п. о. Минского округа.

«Учитесь торговать; умейте организованно, общими усилиями, качеством и низкой ценой на товары бомбардировать частника из-за кооперативного прилавка; несите свет и знание, коллективные навыки труда отсталой белорусской деревне»,—вот те лозунги, которые призвали их сюда.

Все они,—как из одной семьи. Их спаяло одно общее сердце, могучее сердце—Белкоопсоюз, где каждый из них частяком бывает в числе тех десятков ежедневных закупщиков, которые изо дня в день все укрепляют и укрепляют могучий мост между городом и деревней.

Вот открывается совещание. У каждого в руках только что выпущенный номер журнала «Кооперацыйнае Жыцьцё».

— Что, дядька, нахмурился? Али зеркало криво дало отражение?

— А оно же и так,—шепчет, опустивши глаза, дядька,—я напрасно скрывал, значит, нужно больше усилий, больше внимания тогда и я также весело открою странички нашего «Коопэрацыйнага Жыцьця».

Так и бросается в глаза: из 42 человек только одна женщина.

Да, еще слаб актив женщины, еще далеко не наравне с мужчиной она кооперирована!

Слово тов. Новлянскому.

Тишина...

— Новый хозяйственный год ставил перед нами новые задачи. Перед нами боевое задание: на 10 проц. снизить розничные цены. Вы, представители столичного округа,—первые по кооперированию населения (41,2 проц.) и больше всех снабжены товарами. Вы потому должны больше всех и проявить себя в этом задании...

По залу—общее довольство, радость, и легкая улыбка играет на лицах этих выдвинувшихся в актив деревни тружеников от сохи.

Но, увы, и на солнце есть пятна. Минчане на пятом месте по сбору паевого капитала.

— Больше энергии, больше внимания улучшению качества работы!—кончает тов. Новлянский.

Далее доклады: о состоянии сети Минокруга и работе торгового отдела ВКС по обслуживанию п. о. Минокруга, практические мероприятия и план на 1926—27 год.

Как бы одна семья, 42 человека, обмениваются опытом, делятся достижениями, ищут выхода из тех затруднений, которые им напоминают, что кооперация—дело не простое, на кооперацию возложены большие задачи; что кооперация при диктатуре пролетариата—надежда победы на культурно-хозяйственном фронте, путь к социализму.

Высказываются все. Больной вопрос о взаимоотношениях кооперации с госторговлей вообще и ВТС в частности. У всех наболело.

— «Дайте нам достаточно товаров, нагрузите наши аппараты, режьте товаропроводящими каналами пути частнику»—вот лозунги и требования низовых кооперативов.

— «Мы хотим вашего руководства и потому хотим поддерживать вас, покупая товар только в своем союзе; избавьте нас от принудительного ассортимента госторговли»,—вот что единодушно заявили минские кооператоры.

Снова выступает т. Новлянский.

— Ваши замечания меня очень взволновали,—начинает Новлянский,—но не потому взволновали, что они новы для меня, а потому, что они совершенно правильны. Совершенно правильно, что у нас не хватает товаров, совершенно верно, что зачастую преподносим плохой ассортимент, верно и то, что 3 вагона вил у нас лежат без действия...

— Ничего подобного, не три, а один вагон,—поправляют из БКС.

— Не защищайтесь, ребятки, попались, так уже молчите,—с улыбкой на лице отвечает т. Новлянский.

Общий смех, но вместе с тем и серьезность, внимание.

Так и чувствуется единодушие, спайка, общая единая сила.

— Мы растем, мы крепнем, достижения есть, но еще больше предстоит сделать впереди.

Два дня гудел малый зал клуба.

Вырешили, постановили и начали раз'езжаться.

Снова к борьбе, к труду, за работу!..

„Коопбродяга"

Режим экономии в Полоцком сельсоюзе

Ни одна организация так сильно не нуждалась и не нуждается в режиме экономии, как Полоцкий окрсельсоюз.

В феврале м-це с. г. на собрании уполномоченных Полоцкого сельсоюза было избрано новое правление.

1-го марта новое правление приняло все материальные ценности союза, но только 15 августа оно получило от бухгалтерии заключительный баланс союза на 1-е марта. Тогда и выяснилось, что при работе старого правления, с 1-го октября 25 г. по 1-е марта 26 г., т. е. за 5 месяцев, получено доходов 27465 р., а расходов и убытков за это время—47380 р.; другими словами, каждый месяц в среднем увеличивал убыток союза на 3983 р., что составило за эти 5 месяцев всего убытку в сумме 19.915 р.

Если к этому прибавить 18.388 р. дефицита на 1-е октября 1925 года и еще 24.144 р. убытку, полученного на 1-е марта 1926 г. от выделения фонда на покрытие сомнительных дебиторов, то и получится общая сумма убытка на 1-ое марта 26 г. 62.447 руб., что составляет к балансу на это число 24,7 проц.

Убыток в 62.447 р. при наличии паевого капитала 7.444 р. и основного капитала 12.054 р.—вот вопиющие цифры, которые сами за себя кричат.

Здесь также следует иметь в виду, что на 1-е марта новое правление получило, кроме 62,447 р. убытку, еще мертвого капитала 22.035 руб. (имущество 8439 р., паи в организациях и учреждениях—10.400 р., расходы будущих лет 3.125 р.), что составляет вместе с убытком 84.482 р., т. е. 33,4 проц. к балансу.

Новое правление поставило себе задачей прежде всего приостановить рост дефицита, который ежемесячно увеличивался на 4000 р. Этого можно было достигнуть путем:

а) рационализации аппарата и увеличения его нагрузки,

б) ликвидации убыточных операций,

в) увеличения товарооборота и

г) строгой бережливости и экономии во всех расходах.

По предварительным данным мы имеем следующие результаты с 1-го марта по 1-е августа, т. е. за 5 м-цев деятельности нового правления:

1. Расторгнут договор, и ликвидированы мясные заготовки, которые старому правлению дали за 3 м-ца 5.856 руб. убытку.

2. Товарооборот с 1-го марта значительно расширился, и соответственно значительно увеличилась нагрузка на рабочую единицу. Так, за 5 месяцев работы старого правления было продано промтоваров на 95.834 р., а за 5 мес. работы нового правления продано промтоваров на 204.596 р, т. е. увеличение до 213 проц.

3. С 1-го октября по 1-е марта оборот по заготовкам и снабжению составлял 5.874 р. на рабочую единицу аппарата, а с 1-го марта по 1-е августа, т. е. тоже за 5 месяцев, этот же оборот увеличился до 10.400 р. на рабочую единицу.

4. Соответственно были значительно сокращены с 1-го марта и общие расходы, что видно из следующей таблицы:

	Сумма.	В среднем за м-ц.
1. Общие расходы с 1-го октября 25 г. по 1-е марта 26 года	37.437 р.	4787 р.
2. Тоже с 1 марта по 1 августа 26 года . . .	19.522 „	3904 „
Получено экономии .	17.915 р.	3583 р.

До 1 марта в сельсоюзе общие расходы к обороту составляли 14 проц., в том числе расходы на аппарат 6 проц. За время с 1 марта по 1 августа общие расходы к обороту составили 8,3 проц. и в том числе расходы на аппарат—4 проц (В расходы на аппарат включены: зарплата, социальное страхование, содержание месткома, культфонд и разная компенсация).

Из вышеприведенных цифр мы видим, что режим экономии мимо Полоцкого окрсельсоюза не прошел.

Ф. Мачульский

РАБОЧАЯ КООПЭРАЦЫЯ

Обзор работы Минцерабкоопа

за 3-й квартал 1925-26 хоз. года

Кооперирование

На 1 июля в Минском церабкоопе числится пайщиков, членов профсоюзов, всего 16400 чел. С начала текущего года прибыло пайщиков 6789, при чем за отчетный квартал прибыло 1121 чел., в том числе перерегистрированных 201, вновь вступивших 890. Выбыло 339 чел.

Кроме членов профсоюзов, членами ЦРК числятся 5197 военнослужащих, в том числе красноармейцев 4310 и лиц командного состава 887.

Паевой капитал составляет на 1 апреля 1926 г. сумму в 74647 р. С 1 апреля 1926 года внесено паев на сумму 6930 р., числится на 1 июля 81597 р.

В среднем на одного пайщика падает паевого капитала 4 р. 72 к.

Согласно постановлению собрания уполномоченных, признано в принципе необходимым приступить к подготовительной работе по взысканию с членов кооператива второго пая в 5 рублей.

Торгово-кооперативных комиссий на 1-е июля числится 75, с количеством членов 395 чел.

Кооперативно-просветительная работа в 3-м квартале вследствие летнего затишья несколько заглохла.

Аппарат церабкоопа

На 1 июля числится по кооперативу рабочих и служащих 495 чел., в том числе по аппарату управления 101 чел. и по торговым предприятиям 394 чел. По промпредприятиям, столовым и транспорту числится 402 раб.

Отношение количества служащих аппарата к числу служащих торговых предприятий (лавок и складов) составляет 1:3,9. Полезная нагрузка (общая) за рассматриваемый период составляет 1640 руб. Нагрузка по торговым предприятиям—2628 рублей. По сравнению с предыдущим полугодием полезная нагрузка уменьшилась, хотя и незначительно.

По сравнению с нагрузкой служащих лавок за тот же период минувшего хозяйственного года имеется повышение нагрузки в среднем на 2,13 проц., при чем значительно возросла нагрузка по керосиновым лавкам (на 93,63 проц.), по кожевенно-обувной лавке на 58,86 проц., а по продовольственной группе лавок на 44,21 проц. По хлебным лавкам имеется снижение нагрузки на 13,4 проц., а по ларькам на 2,24 проц.

Закупка товаров

Куплено за 3-й квартал товаров на сумму 1743521 р., в том числе от Церабсекции 28,82 проц., от Белкоопсоюза 23,82 проц., от госорганов 43,27 проц., от кустарей—1,57 проц.

По сравнению с тем же периодом 24-25 года обороты по закупке увеличились на 500441 р., т. е. на 42,43 проц.

По сравнению с предыдущим кварталом текущего хозяйственного года закупка за рассматриваемый квартал уменьшилась на 516075 р., т, е. на 22,84 проц, что частично об'ясняется летним затишьем в торговле.

В отношении *товарного ассортимента* в рассматриваемом квартале имеется следующее:

Мануфактуры разной закуплено за квартал на сумму 424671 р., что по отношению к общей сумме закупленных товаров составляет 24,36 проц.

Кожтоваров и обуви за рассматриваемый период куплено на 80518 р., что составляет 4,63 проц. всей суммы закупки за квартал, галантереи—5,43 проц., сахару—8,54 проц., сельдей и рыбы 2,18 проц., мясных изделий—6,36 проц., масла и сыру—6,28 проц. зерна и зернопродуктов—13,43 проц.

Суммируя приведенные данные, следует констатировать некоторое уменьшение удельного веса промтоваров в товарном ассортименте, а также значительное увеличение места и зернопродуктов, как по сравнению с тем же кварталом 24-25 г., так и по сравнению с предыдущим кварталом.

Продажа товаров

Минцерабкоопом продано товаров (по продажным ценам) за рассматриваемый период на 2209247 р.

По сравнению с тем же кварталом минувшего хозяйственного года продажа увеличилась на 42,34 проц.

По сравнению с предыдущим кварталом текущего хозяйственного года выручка увеличилась на 0,55 проц. Необходимо отметить, что месяцы май и июнь показывают значительное снижение оборота по сравнению с апрелем который в течение всего хозяйственного года является в отношении высоты оборота рекордным (828000 р.)

Из общей суммы оборота по продаже розничные отпуска потребителям через магазины составляют 98,60 проц. всего оборота по продаже, остальное составляют отпуска государственным и общественным организациям.

Заборных марок, по учету забора пайщиков, выдано на сумму 697892 р., что по отношению к сумме отпуска потребителям составляет 32 процента. За предыдущий квартал выдано марок на сумму 793736 руб., т. е. 36,6 проц. к обороту.

Из общего оборота по продаже отпущено товаров в кредит пайщикам на сумму 58522 р., в том числе краткосрочного кредитования 55520 р., долгосрочного 3002 р.

Выдача долгосрочного кредитования приостановлена с начала апреля месяца. Причиной приостановки выдачи долгосрочного кредитования является:

1) отсутствие необходимого ассортимента товаров, которое приводило к тому, что рабочий не всегда доставал в кооперативных лавках необходимый ему товар, а это вызывало нарекания со стороны рабочих;

2) ухудшившиеся условия кредитования со стороны хозорганов и банков не позволяли кооперативу взимать средства из своего оборота для выдачи кредитования без ущерба для нормального хода работы ЦРК.

3) финорганы полагали, что кредитные талоны МЦРК, являясь денежным суррогатом, оказывают неблагоприятное влияние на денежный рынок а потому запретили выдачу кредита.

4) кроме того, хозорганы отказываются от покрытия выданного кредитования векселями и выдвигают проект о переходе кооператива на индивидуальное кредитование рабочих, что в настоящий момент, безусловно, нельзя провести в жизнь.

Однако, несмотря на все отмеченные выше трудности, вопрос о кредитовании рабочих продолжает оставаться неразрешенным в окончательном смысле.

Надо полагать, что к началу наступающего нового хозяйственного года вопрос о кредитовании рабочих будет разрешен в положительном смысле, как этого требуют интересы рабочего населения, обслуживаемого кооперативом.

Цены и политика цен

Цены в кооперативе в общем и целом в течение первых 2-х месяцев рассматриваемого периода были стабильны, и лишь к концу июня появляется тенденция к незначительному понижению цен, несмотря на то, что заготовительная стоимость целого ряда товаров продолжает возрастать.

Кооперативные цены, по сравнению с рыночными, на основные предметы рабочего ассортимента в среднем ниже рыночных на 15 проц., при чем разница между кооперативными ценами и розничными на отдельные товары выражается следующим образом: кооперативная цена ситца на 19 проц. ниже цены частного рынка, разница на сукно доходит до 100 проц., обувь простая—8 проц., галоши мужские—20 проц,, керосин—20 проц., мыло—8 проц., сахарн. песок—5 проц. сахар рафинад—3 проц., соль—20 проц., масло подсолнечное—18 проц., мука ржаная—5 проц., пшеничная—8 проц.

Следует отметить, что с 1-го апреля по 1-е июня замечается постоянное нарастание разницы между ценами кооператива и рыночными ценами на предметы питания и сельхозпродукты, а после 1 июня указанная разница значительно уменьшается (на 1-е апреля—2 проц., 15-е апреля—0,5 проц., 1-е августа—2,0 проц.), в то же самое время разница по промтоварам с 1-го июля на рынке и в кооперативе даже несколько увеличивается.

Наложение на товар

Наложение на товар в среднем составляет 13,9 проц. ЦРК в отношении высоты процента наложения уже почти достиг той нормы, которая предуказана была нашими коопцентрами(13,5 проц.). По сравнению с предыдущим полугодием 25—26 хоз. года наложение снижено на 2,1 проц.

Вопрос о наложении по отдельным группам товаров освещает следующая таблица (в рубл.):

Товары	Покупная стоимость	Накладные расходы	Себестоимость	Наложен. на себестоимость	Проц. наложения	Продажн. стоимость
Продовольственные . . .	666017	37763	703780	76312	10,84	780092
Бакал. и колониальные . .	53267	5417	58684	12939	22,05	71623
Кондитерские	31781	2983	34764	8730	25,13	43494
Вино	19204	2480	21684	1813	8,36	23597
Освет. отоп. материалы .	64394	306	64700	3961	6,12	68661
Хозяйств. и скоб. товары .	75798	6142	81940	15484	18,90	97424
Мануфактура	380307	13811	394118	64511	16,37	458629
Галантерея	108036	2968	111004	21919	19,75	132923
Писчебум. и канц принад. .	30598	877	31475	6248	19,85	37723
Кожтовары	44185	419	44604	2123	4,76	46727
Импортные товары	88229	2184	90413	23186	25,64	113599
Проч товары (от собсвен. предприятий)	270149	—	270149	27848	10,31	297997
Всего . .	1859288	75487	1934775	269674	13,94	2204449

Примечание. Необходимо отметить, что приведенная сумма себестоимости поступивших товаров расходится с суммой закупленных товаров приведенной в разделе „закупка". Это об'ясняется тем обстоятельством, что в данную таблицу включены поступления от собственных предприятий и включены товары, закупленные для предприятий, а в отделе о закупках товаров приведены данные о закупках для промпредприятий и не включены товары, поступившие от собственных предприятий.

Торгово-организационные расходы

Средний процент расходов за квартал по отношению к обороту по продажным ценам составляет 10,94%. По отдельным месяцам рассматриваемого квартала расходы выражаются следующим образом: апрель 9,35 проц., май—11,89 проц., июнь—11,88 проц.

По сравнению с первым полугодием текущего хозяйственного года имеется увеличение процента расходов на 0,29 проц., несмотря на принятые меры к снижению расходов. Необходимо отметить, что увеличение расходов пошло, главным образом, за счет увеличения расходов на содержание служащих, что об'ясняется отпускным периодом. Несколько увеличились расходы по статье налогов, благодаря тому, что в текущем квартале уплочены налоги за предыдущее полугодие.

В общем, если принять во внимание вышеприведенное замечание о повышении процента расходов, вызванных летним сезоном, то мы получим, что кооператив имеет некоторое снижение расходов по целому ряду статей.

Следующая таблица характеризует распределение расходов по статьям.

Наименование статей расходов	Сумма расходов	Проц. к обороту	Проц. к сумме расходов
Содерж. личн. сост.	104258	4,72	43,15
Содержан. помещен	26127	1,18	10,81
Хозяйствен. расходы	2476	0,11	1,20
Хранение товаров .	34452	1,56	14,26
Торг. права и налоги	42229	1,91	17,48
Канц. и типографск. расходы	4737	0,21	1,95
Раз'езды и командировки	3512	0,16	1,45
Культпросв. расходы	1587	0,70	0,66
Разные расходы . .	5915	0,27	2,45
Проценты	15315	0,74	6,76
	241608	10,94	100
Товарн. оборот .	2209247		

Общественное питание

Значительных изменений в постановке общественного питания в течение рассматриваемого периода не произошло. Отпущено обедов 219991, выручено—212953 р. В связи с летним сезоном количество отпущенных обедов по сравнению с минувшим кварталом увеличилось на 39484 единицы. Выручка увеличилась на 13636 руб.

Кооператив терпит по столовым убыток, который за квартал выразился в сумме 8172 руб., а с начала года в сумме 13181 р.

Хлебопечение. Выпечено за квартал 1020945 кгр. разного хлеба; по сравнению с предыдущим кварталом выпечено на 83103 кгр. больше.

Выручено 258957 р. Прибыль пекарен за квартал (по предварительным данным) составляет 11867 руб.

В течение рассматриваемого периода закончены подготовительные работы по оборудованию *хлебозавода*. Договор на установку машин заключен с Мельстроем. Приступлено к ремонту здания для пекарен.

Сапожная мастерская. Выработано за квартал 7060 пар разной обуви.

Согласно предварительным данным, сапожная мастерская имеет прибыль в 5513 руб.

Вложено средств в сапожную мастерскую—42438 руб.

Мыловаренный завод. Выработано за квартал 54074 кгр. мыла. По сравнению с предыдущим кварталом выработка увеличилась на 11558 кгр. при том же количестве рабочих.

Выручено за квартал 23357 руб. По сравнению с предыдущим кварталом выручка увеличилась на 7223 р.

Вложено средств 26750 р.

А. Крол

Рационализация лавочной сети

(*Борисов, ЦРК*)

Борисовский церабкооп принципиально разрешил вопрос о более рациональном использовании своей лавочной сети, став на путь слияния однородных лавок и создания строго разграниченного ассортимента товаров для каждой лавки.

При этом представляется возможность придать лавкам более культурный кооперативный вид.

В результате, вместо 32 лавок, существующих на 1-е августа, останется всего 24.

Некоторые из оставшихся лавок сумеют быть использованы для охвата отраслей торговли, до сих пор церабкоопом не затронутых (фураж, мебель).

Практическое проведение намеченных мероприятий предполагается к началу нового хоз. года. **З. Г.**

Кооперация, на помощь английским горнякам!

КООПЭРАЦЫЯ НА ВЁСЦЫ

Наша 10-тимесячная работа

(Волынецкое п. о., Полоцкого округа)

Волынецкое п. о. обслуживает 2000 хозяйств, из которых кооперировано 60 проц. (прирост против октября 25 г. на 50 проц.) Средний собранный пай 2 р. 01 к. на пайщика, против установленных по уставу 5 р. Бедноты кооперировано 38 процент. общего числа бедноты района. Всего пайщиков 1201 чел.

Продано таваров на 176521 руб. или на 92 проц. выше прошлогоднего. Продажа пайщикам возросла с 60 на 68 проц. в сравнении с прошлым годом.

	За 24-25 г.	За 25-26 г.
Нагрузка на продавца	1327 р.	1780 р.
Нагрузка общая	1018 р.	1553 р.
Остаток товаров к обороту (средний)	88,4 проц.	69,5 проц.
Скорость оборота товаров	26,9 дня	21,08 дня
Наложение на товары (к счету)	16,6 проц.	11,8 проц.
Налож. на сырье	10,8 „	6,75 „
Расх. по сырьев. операц. (к закупке)	6,4 „	3,3 „
Расх. по товарн. операц. к (продаже)	13,9 „	9,08 „
Расх. по товарн. операц. (к закупке)	14,7 „	10,1 „
Накладн. расходы	4,2 „	3,15 „
Содержание аппарата	5,5 „	4,17 „

Составленная потребобществом смета выполнена следующим образом: по наложениям—предположено 12 проц, выполнено 11,8 проц., по расходам—предположено 9,52 проц. и выполнено 10,1 проц., в этом числе—расходов, относящихся к сырьевым операциям, 0,6 проц. Таким образом, смета в части расходов и наложений выполнена почти с точностью на 100 проц. с некоторой тенденцией на снижение.

Закупочная деятельность характеризуется следующими данными:

	В 24-25 г.	В 25-26 г.
Закуплено в своем союзе	53,8 проц.	65,6 проц.
Тоже в госорганах	20,7 „	28,0 „
Тоже в других кооперативных организациях	16,5 „	3,0 „
Тоже на частном рынке	7,0 „	2,9 „
Тоже у местного населения	1,3 „	0,5 „

Баланс общества значительно возрос и оздоровел.

	1924-25 г.	1925-26 г.
Сумма баланса	12120 р. 39 к. = 100 проц.	23878 р. 15 к. = 169 проц.
Легко реализуемые ценности.	56,4 проц.	80,2 проц.
Заборщики. разн. лица, цен. бум. и проч.	21,9 „	5,2 „
Рост собственных средств	100 „	365,0 „
Рост малоподвижных и неподвижных статей	100 „	109,0 „
Выведено из оборота чужих средств	1017 р.	—
В обороте собствен. средств.	—	5674 р. 44 к.
Отношение собствен. средств к заемным в обор.	—	1 : 2,38

Членов правления 7 человек, из них активно работающих 6 человек. Члены правления выполняют в п. о. соответствующие технические работы и получают по ним содержание.

В среде постоянных 5 приказчиков 2 женщины. Недочетов за последние 2 года не было. Штаты п. о. приспособлены к обыкновенным дням торговли. В два базарных дня в неделю штат лавок расширяется наймом поденных работников-приказчиков с ведома правления.

Потребобщество имеет в местечке 3 лавки, 1 столовую и на районе— 1 отделение. Центральная лавка разбита на 3 отдела. Каждым отделом заведует ответственный приказчик. Работа в отделах ведется так же, как и в лавках, с отдельными помещениями: в каждом отделе самостоятельный учет, отчетность и приемка денег непосредственно приказчиком. По базарным дням работа иногда дополняется кассиром.

Практика убедила правленцев, что выгоднее пополнять работниками отделы вместо кассира. Покупатель привык вести расчет непосредственно с отделами и недоволен, когда его начинают ставить в хвосты за талоном, к кассе и за товаром.

Вообще, практика существования самостоятельных отделов в лавке за год с лишним дала вполне положительные результаты и может выдвинуть на обсуждение вопрос о целесообразности реорганизации лавок с отдельными кассирами и завами в отделы с ответственными приказчиками и совершенно самостоятельной работой и учетом.

Розничные цены на 1-е августа 26 г. против 1 октября 25 г. по 13-ти основным товарам в среднем снижены на 1,8 проц., в то время, как цены оптовые за тот же период возросли на 3 проц. Таким образом, на группу основных товаров за счет п. о. понижена цена в среднем на 4,8 проц. в течение 10-ти месяцев.

В заключение надо также отметить отрицательный момент, именно недостаточность культурно-просветительной работы.

И. Зеньков

Достижения нашей артели

(С.-х. артель „Большевик“, Самохвал. р., Минокр.)

Артель «Большевик» организовалась в 1924 году на земле ликвидированного совхоза ГПУ, с участком земли: пахотной 74 дес., сенокосов 29 дес., луга 23 дес., усадьбы 17 дес., лесу 32 дес., а всего 276 дес. Членов трудоспособных 30 человек, нетрудоспособных 13, а всего 43 человека; из них мужчин 20, женщин 23.

Руководит артелью совет из 3-х человек. С 1-го октября 25 года по 1-ое августа 26 года было 11 заседаний совета, общих собраний 15 и ревизий 2.

При артели имеется клуб. Организованы кружки: политграмоты, хоровой и драмкружок. Выписываются газеты: «Звезда», «Белорусская вёска» и «Беднота», журналы «Крокодил» и «Коопэрацыйнае Жыцьцё». В осенние и зимние месяцы в ближайшем селе Королищевичи ставятся спектакли.

Живым и мертвым инвентарем артель обеспечена достаточно. На весну 1927 г. сделан Белсельсоюзу заказ на трактор. Построек тоже достаточно, но они не застрахованы. Ремонт не проводится, т. к. Окрзо еще медлит с оформлением передачи построек артели.

С весны 1925 г. в артели введен 9-ти польный севооборот. Основной отраслью хозяйства является полеводство. Урожайность за последние два года следующая:

	У артели		В крест. хоз.
	1925 г.	1926 г.	1926 г.
Рожь	35 пуд.	60 пуд.	40 пуд.
Пшеница	—	75 „	50 „
Картоф.	690 пуд.	690 „	600 „
Овес	29 „	37 „	37 „

Данная разница в урожае произошла исключительно благодаря очистке семян.

Артель имеет 2 племенных бычка и жеребца и обслуживает, помимо своего хозяйства, также окрестное крестьянское население.

В 1925 г. артель обменяла крестьянам 160 пудов „Петкусской ржи“. В этом году предполагают обменять 225 пудов. Хозяйство культивирует овсы „Шатиловский“ и „Золотой дождь“,

Артель имеет арендованные от Самохваловичского рика 2 водяных мельницы с 4 поставами, за арендную плату в 7.000 руб. за 5 лет. Мельницы обслуживают нужды ближайших

15-ти сел. Работают на мельнице члены артели. С 1-го октября 25 г. и по 1-го августа 26 г., произведено помола 63.178 пудов. Нагрузку мельницы имеют полную. К концу этого года предполагается к получению чистой прибыли около 1.500 руб. Учет в хозяйстве поставлен удовлетворительно.

Баланс артели за 3 года

АКТИВ

СТАТЬИ	На I/X 1924 г.	На I/X 1925 г.	Проц.	На I/VIII 1926 г.	Проц.
Касса	— —	717 11	4,5	312 03	1,5
Паи в учрежд	— —	34 —	0,2	34 —	0,1
Продукты и материалы	1400 —	5215 —	33,2	7853 60	40,2
Имущество и постройки	4401 —	3312 —	21,2	3287 —	16,7
„ скот	— —	2869 25	18,2	4983 50	25,4
Мертвый инвертарь	— —	1029 55	6,5	1365 90	6,9
Домашняя утварь	869 50	868 50	4,2	327 98	1,6
Дебиторы	— —	— —	—	492 —	3,0
Затраты в счет буд. урож.	— —	— —	4,2	769 —	4,0
Наличие кассы по мельнице	— —	— 32	7,3	34 8[illegible]	0,2
Продукты	— —	— 33	0,5	77 8[illegible]	0,4
Баланс	6670 50	15739 06	100	19637 70	100

ПАССИВ

СТАТЬИ	На I/X 1924 г.	На I/X 1925 г.	Проц.	На I/VIII 1926 г.	Проц.
Основной капитал	— —	1945 —	12,3	1945 —	10,0
Занятый (Госзем)	5270 50	4181 50	26,6	3696 50	18,8
Паевой капитал	— —	1439 50	9,2	2481 75	12,6
Займы в Белсельбанке	406 —	2000 —	12,7	500 —	2,5
Кредиторы	590 50	447 —	2,8	833 —	4,2
С.-х. налог	— —	693 89	4,4	1500 —	7,6
Валовой дох. от хоз.	403 50	3802 84	24,2	5161 94	26,3
Доходы от мельниц	— —	1229 33	7,8	3519 51	18,0
Баланс	6670 50	15739 06	100	19637 70	100

Труд в артеле распределен в полном соответствии с нуждами хозяйства и способностями каждого члена. Ведется табель работ, а также рабочий журнал с перечислением затраты труда на каждую отдельную отрасль в хозяйстве.

В течение года члены артели получают авансы, в конце года проводится полный расчет. Плата за труд не засчитывается, если член артели не явился на работу по неуважительным причинам.

Ближайшие задачи с.-х. артели:

1. Более рационально углубить вопрос об оплате труда в артел...

2. Увеличить тяговую силу и мертвый инвентарь.

3. Развить молочное дело в виду наличия близкого рынка сбыта (г. Минск).

4. Взять курс на улучшение качества свиней.

5. Размножать чистосортные семена и усилить культивировку сада.

В. Г.

В прошлом и настоящем

(*Шклов, Могилевщина*)

Сельско-хозяйственное кредитное товарищество в нашем районе организовалось в марте месяце 1924 г. Избранное первое правление надежд пайщиков не оправдало: появились подлоги и злоупотребления и, в конечном результате, даже растрата в 1859 руб. 53 коп.

Авторитет т-ва пал. Рост пайщиков прекратился. Вступившие пайщики начали требовать возврата вступительных и паевых взносов. Работа замерла.

Но вмешался в это дело райисполком. Он не допустил окончательной гибели т-ва и передал дело о злоупотреблениях правления следственным властям.

По ходатайству райисполкома на место выехала выездная сессия Верховного Суда Республики и вынесла свое решение, по которому член правления *Ревяко И.* лишен свободы со строгой изоляцией на 4 года, *Какошко Г.* лишен свободы на 1 год, уполномоченный по реализации плугов *Павлович В.* также лишен свободы на 1 год и др. обвиняемые—на разные сроки. Решение суда присутствующими было одобрено, но были и возгласы, что „мало".

С тех пор уже растрат в нашем т-ве нет. Избрано работоспособное правление. Заработала ревизионная комиссия, и теперь на 1-е августа мы имеем пайщиков 1634, тогда как на 1-е октября 1924 года было только 97 пайщиков.

Для характеристики работы т-ва приведу некоторые цифровые данные о продвижении в деревню сельскохозяйственных машин нашим товариществом.

Наименование товаров	С 1 марта 1924 г. по 1 октября 1924 г.	С 1 октяб. 1924 г. по 1 октября 1925 г.	С 1 октяб. 1925 г. по по 1 авг. 1926 г.	Намечено к закупке на 1927 г.
МАШИНЫ:				
Молотилки	—	23 шт.	26 шт.	90 шт.
Жнейки	—	—	—	3 „
Привода к молотилкам	—	20 „	23 „	45 „
Веялки	—	20 „	24 „	60 „
Соломорезки	—	1 „	46 „	100 „
Сортировки	—	—	7 „	10 „
Бороны пружинные	—	46 „	114 „	100 „
Плуги	—	260 „	429 „	515 „
Окучники	—	50 „	103 „	200 „
Вилы навозные	—	36 „	78 „	186 „
Косы	—	255 „	1900 „	2500 „
Оселки	—	—	817 „	1500 „
Серпы	—	—	414 „	500 „
МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ:				
Суперфосфат	54 пуд.	89 пуд.	58 пуд.	—
Костяная мука	—	162 „	42 „	—
ЗЕЛЕНЫЕ УДОБРЕНИЯ:				
Сераделла	25 „	9 „	28 „	—
Люпин	95 „	74 „	180 „	—
СЕМЕНА:				
Клевер	126 „	62 „	288 „	Намечено к закупке семян на 10000 руб.
Ячмень местный	—	1000 „	—	
„ чехо-славацкий	—	1000 „	—	
Овес местный	—	1000 „	—	
„ „Эхо Вильбургского"	—	50 „	80 „	

Таким образом из приведеннной таблицы мы видим, что деятельность с.-х. кредитн. т-ва с каждым годом все усиливается.

Т-во имело чистой прибыли за 1925 год 1045 руб., а за 1926 г. уже 3570 руб. Здесь читатель невольно задаст вопрос.

— А откуда эта прибыль взялась? может быть, от большего наложения на товары и %% по ссудам?

Нет, вся прибыль падает, главным образом, на хлебозаготовки. В истекающем операционном году было заготовлено разных хлебных культур 19629 пуд. и намечено по плану на 1927 год заготовить 44500 пуд., что еще больше увеличит доходность товарищества.

Конечно, заготовку т-во вело не на свои средства, а на чужие. Однако, выдаваемые Могилевским отделением Бельсельбанка ссуды как целевые, так и нецелевые шли исключительно по своему прямому назначению, так что мысль о том, что, быть может ссуды шли на заготовки, уже вышеприведенными фактами рассеивается.

А справляется ли т-во с полным обслуживанием своих пайщиков?

Конечно, нет. Но этим вопросом занялся райисполком и решил открыть 2-е товарищество в заднепровской части района. Подготовительная работа по его открытию уже проведена и ведется вербовка пайщиков. Правда, пока мы в этом движемся черепашьим шагом, но зато верно и надежно.

Ревизионная комсссия в последней своей ревизии уделила внимание и кампании проведения режима экономии. Было предложено правлению сократить совершенно ненужные расходы, напр., на шефство 120 р. в год, уплата пени за несвоевременную уплату страхкассе страхначислений и ряд др.

Надо также отметить и то, что уже третий год ревкомиссии приходится работать только по своему чутью и сознанию, так как до сих пор нет абсолютно никаких указаний, инструкций и положений о ревкомиссиях при с.-х. кредитных т-вах, а Могилевское отделение Белсельбанка все отделывается обещаниями о высылке таковых.

Будем ждать.

Сергей Лодысев

Як мы цяпер працуем

(*в. Верхмен, Смалевіц. р., Менскае акр.*)

Увесь час наша спажывецкае таварыства гандлявала дармавата. Дармаватыя былі яго звароты. Купляючых было колькі хочаш. Калі ўзяць паўтара месяцы назад і параўнаваць з цяперашнім торгам, то здаецца ён павінен быць цяпер павялічаны у два альбо тры разы.

Падыйшоў сэзон, калі сяляне трохі сабраліся з поля, калі яны трохі мацней пачали сябе адчуваць з грашатамі. Але тое, што здавальняе сялянскую патрэбу, што цягне да сябе кожную кабеціну, амаль памерла: няма ўжо некалькі часу папаўненьня мануфактурных паліц. Нудзяцца кабеты, зайшоўшы у крамку; чмокае і круціць галавой старшыня т-ва.

Мануфактуры як няма, так і няма. Шмат гаварылася аб тым, што трэба дзесь браць мануфактуру, маючы добры гандлёвы нюх. Няцікава глядзець ў крамку, калі у ёй ўсе пайшло і цяпер няма чаму ісьці. Трэба, як мага хутчей паруніцца зьнішчыць недахоп. Адсутнасьць прымушае сялянства зварочвацца да прыватнага гандляра, купляць усё неабходнае, а потым інакш глядзець на коопэрацыю.

Тут я ня ведаю, ад каго гэта залежыць. Старшыня, хлопец шустры, стараецца папоўніць гэты гандлёвы недахоп, але нешта ніяк не ўдаецца.

Недахоп патрэбнае селяніну мануфактуры цяпер шкодзіць збору праз коопэрацыю збожыны, якая цяпер амаль што цалком ідзе прыватнаму гандляру.

Трэба мець на увазе ўсё вышэйшзьмяшчонае і, як мага, больш здавальняць запатрабаваньне вясковага коопэратара, а гэта палепшыць справу пашырэньня коопэрыраваньня сялянства.

Пайшчык

Беднота идет в кооперацию

(м-ко Бобр, Борисовск. окр.)

Вопрос о кооперировании бедноты в Бобрской кооперации был поставлен еще в начале хозяйственного года. Был устроен месячник кооперирования путем мобилизации для этой цели ряда товарищей из местных учреждений, парт'ячейки и сельсовета. Но итоги были небольшие. Тогда правление п. о. взяло курс на индивидуальное кооперирование бедноты, путем набора подводчиков из бедноты для привоза товаров, и тогда часть пая вносилась бедняком на предмет его зачисления пайщиком. Правление привлекало бедноту также предоставлением некоторого кредита и отпуска ходовых товаров как мануфактуры, железа, чугуна и др.

В июле м-це правление выделило специальный фонд в 100 руб. Крестком фонда пока не выделял, правление лишь обратилось в крестком для получения сведений в целях правильного распределения фонда на кооперирование бедноты.

Благодаря этому, а равно культурно-просветительному обслуживанию бедноты путем выписки 120 экз. «Крестьянской газеты», открытию коопуголка, торговле дешевыми по всем видам сельского хозяйства и кооперации книгами, многих удалось из бедноты кооперировать и поднять их культурный и политический уровень.

С начала февраля м-ца правление кооперировало сто с лишним пайщиков, большую часть коих составляют беднота и батраки.

М. Гуревич

Какие надо доклады делать

(Чигирин. п. о., Могилев. окр.)

В прошлом м-це на районном собрании женщин-делегаток (активных крестьянок) был поставлен отчетный доклад правления Чигиринского потребобщества. Докладчик начал свой доклад не с цифровых данных, а с практических вопросов, как-то: об отсутствии достаточных оборотных средств, о сокращении кредитов, о товарном голоде и проч.

С огромным интересом женщины слушали оратора, и по окончании доклада десятками посыпались вопросы от каждой делегатки. Особенно всех интересовали вопросы о том, сколько пайщиков-женщин в кооперативе, почему некоторые товары не пайщикам не отпускаются, как работают практикантки-женщины и проч.

Когда некоторые делегатки отметили, что сырье частник принимает дешевле кооператива, то делегатка т. Мормулевская заявила:

— Каждый спекулянт, как бы он ни делал хорошо, только и стремится загнать побольше денег в свой карман, а не в кишеню крестьянина, как это делает кооперация.

Почаще и побольше таких докладов на собраниях женщин.

Дед-Долина

Скарысталі абрэзкі крамніны

(Старобінскае спаж. т-ва „Змычка", Слуцк. окр.).

Многа было ўжо кускоў крамніны, непрыгодных у продажу на Старобінскіх крамах. Але праўленьне Старобінскага т-ва гэтую справу хутка урэгуліравала. Паддавалі гэтыя кускі крамніны, як суконныя, так і парцяныя, саматужнікам - краўцам, каб яны нашылі шапак. Гэтак яно й было – саматужнікі нашылі шапак колькі хочам.

Сяляне вельмі дзякуюць гэтаму разумнаму пачыну і кажуць, што даволі мы дасюль харчавалі прыватнага гандляра-шапачніка, шапкі будзем браць ў коопэратыве.

Клішэвіч Р.

НАШЫ НЕДАХОПЫ

Частная торговля под кооперативной вывеской

(Борисовский окрут)

В м-ке Холопеничах влачит жалкое существование некое Дубровское потребобщество. За все время своего существования это общество не знало светлого дня в жизни, так как руководители такового старались под его фирмой обделывать свои личные дела.

И вот, это слабенькое и жалкое потребительское общество является любимцем Борисовского окрсоюза, который поощряет и покровительствует ему в смысле неограниченного кредита и т. п. И как избалованному ребенку об-ву прощаются все преступления.

Чувствуя над собой такое покровительство, теперешний председатель тов. **Гофеншефер** побил рекорд своих предшественников. Бывшие руководители смотрели на п.о., как на источник для временной личной наживы, а гр-н Гофеншефер чувствует себя, как полный хозяин кооперативной лавки.

Для того, чтобы лучше обделать свои дела, Гофеншефер без всяких причин уволил члена профсоюза—приказчика Холопеничского отделения Дубровского п.-о. Гольдштейна, а также заведывающего той же лавкой т. Клебанова потому, что они были помехой и мешали ему обделывать свои делишки. После этого он взял себе в компаньоны своего шурина гр. **Центипера**, который вложил в лавку свой капитал. Этот шурин стал теперь заведывающим и приказчиком Холопеничского отделения Дубровского п. о.

И вот, получилась прекрасная семейная идиллия.

Бедное Дубровское потребобщество, как издеваются над твоей вывеской, на которой написано: «Красная Победа»! Не победой ты являешься, а «красной жертвой».

Пайщик

Ня пушчайце казла ў гарод

(Дрэтунь, Полацк. акругі)

Добрая гэта гаворка, і яе ўсім трэба помніць кожную мінуту, а асабліва кооператарам: Калі які-небудзь „казёл" прыкінецца гароднікам, пэўна, ня жыць ўжо капусьце ў гародзе.

Вось, напрыклад, ў Дрэтуньскім крэдытным таварыстве выбралі ў праўленьне таксама казла, ды яшчэ і святога, гр. Ш., бапціста. Мабыць, наші сьвятыя жылі ў тыя часы, калі на сьвеце ня было грошай, бо як толькі наш святы датыкнуўся да грошай, дык з ім адразу і зрабіўся грэх, нераўнуючы як з тым казлом ў гародзе.

14 ліпеня г. г. ён атрымаў пагашэньне вэксалеў ў Полацку на 130 р. Трэба ж было сатане наслаць на гэты час ў т-ва рэвізію, якая і высьвятліла, што ніякіх вэксалеў на 130 р. т-ва нікому ў Полацку не давала, а значыцца, іх і гасіць ня трэба.

А ўся справа ў тым, што гр. Ш. купіў каня з скарбовых грошай, а росьпіску кінуў, што плаціў па вэксалю, бо гэта ж усё роўна па вэксалю, ці бяз яго, а плаціць трэба.

Але чортава рэвізія не згадзілася з гэтай сьвятой пастановай пытаньня, а прапанавала зьвярнуць грошы, а мо' яшчэ і пракуратура таксама прапануе нешта сьвятому казлу.

А.

Кара пришла

(Очижское п. о., Минокруга)

Ой, как зашевелились растратчики эпохи „Зеньковича и Ольховика", когда их потребовали к ответу сначала политсуд, а через 2 недели нарследователь.

По прежнему ведению дел они думали „что улита едет,--когда-то будет"—и что их очередь предстать перед судом настанет не раньше, как через три года. И вдруг—19 августа в с. Очиж (место расположения п. о.) состоялся политсуд над Зеньковичем В., Ольховиком К. и Поскропко.

Результат: Зенькович исключен из ЛКСМ навсегда, Ольховик на—2 месяца, а Поскропко А. об'явлен выговор с занесением в формуляр.

На процессе присутствовало много граждан-пайщиков, которые встретили приговор с большим удовлетворением и выражали желание, чтобы и уголовный процесс происходил на месте в показательном порядке.

А прежние растратчики времен Бирули, Туника? — О, они увидели, что их время ответа наступает и, дабы облегчить свою участь, внесли в течение последующих 2-х недель свыше 200 руб. старых недочетов (а 2 слишком года и не думали вносить), да еще собираются погасить остальные недочеты в срочном порядке.

Михайлов

По кооперативам хожу, за порядками слежу

(Миниатюры)

Побывав на с'езде кооператоров Минокруга 5—6 сентября, где, к слову сказать, я от многих мельком слышал одобрение моей скромной деятельности, я снова пустился в путь-дороженьку, благо меня никто не узнал (даю честное слово) и не раскрыл.

А ведь это очень важно. Например, мой сослуживец по работе, всем знакомый нам тов. Ф. К—ий, давно кооператорами расшифрован и, куда он ни приедет, всех новостей он не узнает.

На Минском с'езде я сам слышал разные недоумения и догадки по адресу „коопбродяги", но смею вас уверить, что тот, на которого вы думаете,—отнюдь не бродяга.

Это и добре. Значит, я опять... по кооперативам хожу, за порядками слежу.

И вот я **в Борисовщине**. Встречаю старого знакомого М. Гуревича из окрсоюза.

— А! сколько лет, сколько зим не виделись...

— А сошлись —и говорить нечего...

— Ого, хоть отбавляй,—он мне отвечает.

— Так, что же?

— Повезло, так повезло...

— Что, видно, сотни две грошай нашел?

— Да не мне, **Дубровенскому п. с**... Тут, брат, не сотнями пахнет. Наступили для него счастливые денечки: Холопеничский РИК взялся помогать в чем только нужно, ну прямо во всем...

— Ого! може, и в растратах?...

— Да, брось ты. Вон полтораршинную резолюцию вынес. Чего только там нет, и принять все меры, и к сведению, и стремиться, и укрепить и наблюдать за режимом экономии, и для захвата рынка соединиться с Холопеничским п.о., и пересмотреть состав работников, и кооперировать бедноту, и выделить фонд, и чтоб ревизионная комиссия ревизии делала и, наконец, паи повысить до 3-х рублей на пайщика.

— И все это уже сделано?

— Хочешь так скоро. Видно, ожидают пока окрисполком утвердит.

Возвращаясь **в Минщину**, попал в **Узду**. Иду, а ко мне навстречу человек.

— Ну, уже отпечатайте, ну, что с вами сделать, собрал уже, уплачу вам уравсбор.

— Что вам отпечатать?

— Ах, вы не с финотдела...

Оказывается это был местный нэпманчик.

Иду дальше, смотрю—другой нэпман стоит на крыльце. Лавка открыта, товаров полно, но никого нет.

— Что же это у вас пусто?

— Еще рано ..

— А какая ваша дневная выручка?

Он больше не ответил. Я и пошел. Слышу сзади шепчет:

— Сора, Сора, это финотде-е-ел...

Прихожу к лавке № 3 местного кооператива. А за народом не пролезть.

— Сотни две в день торгуете?

— 1000 рублей,—отвечают мне.

В Марьино-Горке, в поселке **Крашевщина**, встречаю женщину.

— Что, тетка в кооператив идешь?

— Не, даражэнькі, няма грошай на пай.

— Тетка бедная, а как звать тетку?

— Рудкоўская Алёна, ўдава, бедная, галубчык, і падатку не плачу.

— А где же ваш комитет взаимопомощи?

— Ёсць і такі, алі ён кажа, што трэба памагаць перш тым, хто падатак плаціць, а тагды таму, хто не. Вунь Мікалаю Грыгоровічу і Марылі Шклярык на пай у кооператыў далі, а мне не. Ці гэта справідлова?

— Где ж оно справедливо..

Побывал, конечно, я опять **в Кайданове**, дабы послушать новостей у т. Смирнова. Но его не застал и побрел я дальше, в **Новоселки**.

Встречаю председателя п. о. тов. Гука. Разговорились.

— Что хорошего?

— Да вот ревизия у нас была, и осрамились мои два приказчика Монахов и Василевский.

— Растратили?

— Хуже.

— Уворовали?

— Хуже.

— В чем же дело, наконец?

— Перед ревизией, в предчувствии недостачи, положили в кассу своих денег рублей 35. Недостачи, однако не было и деньги заприходованы и пропали.

Не помогла своя карманная бухгалтерия. Хлопцы ошиблись.

А в **Пережире**, около ст. Михановичи Западн. ж. д., меня еще больше огорошили.

Попал я на заседание правления потребобщества Инструктор распекает правление, что бланки по переучету пайщиков валяются в пыли на полках.

— Почему не приступили к перерегистрации?

Не краснея, правленцы отвечают:

— Некому этим заниматься.

Хороши кооператоры!

А теперь до свиданья. Не обижайтесь, коли к кому-либо не заглянул. Видите, и я экономлю, ходить стал меньше. Но дойдет очередь и до вас, ждите следующего номера.

„Коопбродяга"

ДАРАДЧЫ АДДЗЕЛ

О взносе авансов в уплату патентного сбора за 1926—1927 г.

Постановление Центрального Исполнительного Комитета и Совета Народных Комиссаров Союза ССР

Центральный Исполнительный Комитет и Совет Народных Комиссаров Союза ССР постановляют:

1. Обязать владельцев торговых, кроме 1 разряда, и промышленных предприятий, а также лиц, обязанных выборкой патентов на личные промысловые занятия, уплатить до 15 сентября с. г. в счет патентного сбора за 1926—1927 г. авансы в государственные доходы с установленной надбавкой в местные средства в размере стоимости выбранных этими предприятиями и лицами промысловых патентов на текущее полугодие.

Примечание. Владельцы предприятий, прекративших свою деятельность до 15 сентября 1926 г., вносить означенные в вастоящей статье авансы не обязаны.

2. Предусмотренные ст. 1 владельцы предприятий и лица, обязанные выборкой патентов на личные промысловые занятия, продолжающие свою промысловую деятельность в 1926—1927 г., но не уплатившие указанных авансов до 15 сентября 1926 г., привлекаются к ответственности по правилам, установленным за невыборку и несвоевременную выборку патентов с начислением в подлежащих случаях пени с 15 сентября 1926 г.

3. По введении в действие нового положения о государственном промысловом налоге внесенные авансом суммы подлежат зачету в стоимость патента на 1926—1927 г., а излишне уплаченные суммы, в том числе и суммы, уплаченные предприятиями и лицами, прекратившими свою промысловую деятельность в период от 15 сентября 1926 г. до начала 1926—1927 г., подлежат возврату плательщикам в 2-недельный срок по подаче ими о том заявления.

4. Настоящее постановление ввести в действие по телеграфу.

5. Инструкция по применению настоящего постановления издается в 3-дневный срок Народным комиссариатом финансов Союза ССР по соглашению с Высшим Советом Народного Хозяйства Союза ССР и Народным комиссариатом внешней и внутренней торговли Союза ССР.

Председатель Центрального Исполнительного Комитета Союза ССР *Г. Петровский.*

Зам. председателя Совета Народных Комиссаров Союза ССР *Я. Рудзутак.*

Секретарь Центрального Исполнительного Комитета Союза ССР *А. Енукидзе.*

Москва, Кремль, 24 августа 1926 г.
(„Известия“ от 25 августа № 194).

Постановление Наркомторга БССР о предельных надбавках на металлотовары

(Постановление от 30 августа, за № 21)

В изменение своего постановления, от 7 июня сего года за № 08, Народный Комиссариат по внешней и внутренней торговле БССР настоящим постановляет:

1) Установить следующие предельные цены на нижепоименованные металлы и металлоизделия при продаже государственными и кооперативными промышленными предприятиями и их торговыми об'единениями непосредственно с места производства франко вагон ближ. станция ж.-д., общего пользования, в нижеследующих размерах:

Категория металлотоваров	Цены на металлоиздел. отгружаем. с завод Юга и Урала, Сев. Вят. и зав. «Красн. Октябрь»	Цены на металлотов., отгружаем. с завод. центра	Цены на металло. изд., отгружаем. с зав Москвы и Ленингр.
	Рубли	Рубли	Рубли
1. Чугун переделан. за тонну . .	58	—	—
2. Чугун литейный № 1 . . .	63	—	—
3. Железо сортовое	125	131	142
4. „ листовое	141	147	156
5. „ кровельн. 2 сорт. . .	175	181	—
6. Валки и швеллера за тонну. .	125	131	—
7. Проволока катаная 1/4 д. . .	125	131	140
8. Проволока № 8 за тонну. . .	202	203	215
9. Трубы газовые 2/4 д.	376	—	—
10. Гвозди кров. № 8 100 мм. за ящ. в 20 клгр. нетто	4—81	4—51	5—06
11. Трубы чугун. водопров. от 8 лр 18 д. за тонну	163	180	—
12. Железо оцинков. 2 сорта 10 ф.	260	—	—
13. Жесть белая нал. сор. „А“ за тонну	427	—	442

2) Все приплаты к основным ценам, указанным в ст. 1, устанавливаются в полуторном размере по сравнению с приплатами, указанными в прейскуранте, опубликованном конвенцией синдикатов металлопромышленности, за исключением обручного железа свыше № 18, тянутой проволоки выше 12 до 19 включ. и гвоздей выше № 10, для которых приплаты считаются двойные.

3) При отгрузке металлотоваров транзитом непосредственно с места производства, для центральных и окружных государственных организаций при оптовой продаже устанавливаются надбавки в размере до 2,5 проц. на основную цену конвенции синдикатов металлопромышленности, независимо от количества транзитных организаций.

Примечание. Передача покупателю дубликата на товар рассматривается, как транзитная операция.

4) При продаже центральными и окружными государственными организациями оптом со складов установить надбавку в размере до 5 проц. на основную цену конвенции, включая и надбавки транзитных операций.

5) При полуоптовой продаже в окружных городах государственными и кооперативными организациями установить, по отдельным видам металтоваров, следующую надбавку на себестоимость:

1. Кровельное, парсовое, оцинкованное железо	7 проц.
2. Сортовое, шинное железо	8 „
3. Сшивная посуда	8 „
4. Лопаты	7 „
5. Посуда чугунная и желез. эмалированная	8,5 „
6. Гвозди	7 „
7. Трубы газовые	7 „
8. Жесть белая палочн. сорта „А“	7 „
9. Проволока тяжелая	7 „

Примечание. Себестоимость составляется из основной цены конвенции синдикатов металлопромышленности, плюс стоимость провоза и доставки, плюс надбавка вышестоящей торгующей организации.

6. При розничной продаже в окружных городах (для ЦРК и др.) установить по отдельным видам товаров следующую надбавку на себестоимость:

1. Кровельное, парсовое и оцинкован. железо	11 проц.
2. Сортовое и шинное железо	13 „
3. Сшивная посуда	13 „
4. Лопаты	11 „
5. Посуда чугунная и эмалированная	14 „
6. Гвозди	13 „
7. Трубы газовые	11 „
8. Проволока тяжелая	11 „
9. Жесть белая палочная сорта „А“	11 „

Примечание. Себестоимость составляется из основной цены конвенции синдикатов металлопромышленности. плюс стоимость стоимость провоза и доставки, плюс надбавка вышестоящей торгующей организации

7) При розничной продаже в сельских местностях для государственных и кооперативных организаций установить по отдельным видам металлотоваров следующую надбавку на себестоимость.

1. Кровельное, парсовое и оцинков. железо	11 проц.
2. Сортовое и шинное железо	13 »
3. Сшивная посуда	13 »
4. Лопаты	11 »
5. Посуда чугунная и железо эмалиров.	15 »
6. Гвозди	13 »
7. Трубы газовые	11 »
8. Проволока	11 »
9. Жесть белая палочная А	11 »

Примечание. Себестоимость составляется из основной цены конвенции синдикатов металлопромышленности, плюс стоимость провоза и доставки, плюс надбавка вышестоящей торгующей организации.

8) Считать:

	ОПТОМ	РОЗНИЦЕЙ
Отпуск. кров. железа	500 пуд. и выше	до 15-ти пудов
„ сорт. „	500 „ „	„ 5 ти „
„ балок швел. рельс	500 „ „	„ 5-ти „
„ посуды чугун	200 „ „	„ одного пуда.
„ желез. эмалиров.	50 „ „	„ „ „
„ гвоздей	300 „ „	„ 30 кило.

Полуоптом считать среднее между оптом и розницей.

9) Окркомторгам в 7-мидневный срок со дня опубликования установить, на основании вышеуказанных надбавок, предельные розничные цены для своего округа.

10) Настоящее постановление входит в силу со дня опубликования.

11) Виновные в нарушении настоящего постановления подлежат ответственности в порядке ст.ст. 106 и 141 Уголовного Кодекса.

Нарком по внешней и внутренней торговле БССР *Адамайтис*

Уполномоченный Республ. Комиссии по снижению розничных цен *Найдус*

Дадатак 1-ы

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Центрального Кооперативного Совета БССР от 13—25 августа 1926 г.
о разграничении функций между потребительской, сельскохозяйственной и кустарно-промысловой кооперацией

1. Признавая вопрос о размежевании функций между разными видами кооперации вполне назревшим и требующим срочного разрешения, ЦКС считает необходимым поставить перед Белорусскими кооперативными центрами необходимость проведения в жизнь следующих мероприятий:

1) Констатируя, что потребкооперация занимает в заготовках среди кооперативных заготовителей солидное место, выполняя целый ряд правительственных заданий, а также принимая в расчет соображения наиболее полного обслуживания рабочего потребителя, признать совершенный отказ потребкооперации от заготовительной работы в настоящем заготовительном сезоне невозможным. Однако, ЦКС считает необходимым работу потребкооперации по заготовкам продукции сельского хозяйства ограничить следующими группами заготовок: хлеб-зернопродукты и льняное семя, лен, мясо и кожсырье. Вместе с тем, учитывая рост удельного веса сельско-хозяйственной кооопераций в заготовках, ЦКС признает необходимым приступить к постепенной передаче в руки с.-х. кооперации всей заготовительной работы, по мере роста и укрепления последней.

2) В целях разграничения функций торговой работы между отдельными видами кооперации ЦКС устанавливает следующие основные списки товаров торговли потреб. и сельхоз. кооперации.

Список товаров потребительской кооперации

1) соль, 2) керосин, 3) сахар, 4) махорка, 5) табачные изделия, 6) кожевенный товар, 7) мануфактура, 8) галоши, 9) спички, 10) мыло, 11) сельди) 12) масло коровье и растительное, 13) посуда фарфоровая, фаянсовая, стеклянная и ламповые стекла, 14) мука ржаная, пшеничная и разная, 15) крупа разная и рисовая, 16) бумага: писчая, курительная, оберточная, 17) бакалея разная, 18) галантерея, 19) потребительский импортный товар, 20) канцелярские принадлежности, 21) химические москательные, сода питьевая, бельевая, каустическая, парфюмерия и туалетное мыло, 22) разный товар: валенки, полушубки, меховой товар, вата, куртки кожаные, плащи, готовая одежда, вина, самовары, примусы, мясорубки, горшки, пиво и проч.

Список товаров сельско-хозяйственной кооперации

I.—Сельско-хозяйственные машины и орудия: 1) плуги всех видов, 2) бороны всех видов, 3) культиваторы, 4) окучники, 5) сеялки, 6) уборочные машины, 7) молотилки, 8) привода, 9) веялки, 10) сортировки, 11) соломорезки, 12) молотилки, 13) прессы сенные, 14) льномятки, 15) льнотрепалки, 16) просорушки, 17) протравители, 18) зернодавители, 19) шпагат.

II.—Химические и москательные товары: 1) минеральные удобрения, 2) средства борьбы с вредителями сельского хозяйства, 3) краски масляные, олифа, 4) москательные товары.

III.—Семена всех видов для посева.

IV.—Мелкий сельско-хозяйственный инвентарь: 1) молочный инвентарь, 2) лабораторное оборудование, 3) весы, молоковесы, щетки и проч., 4) садово-огородный инвентарь, 5) зоотехнический инвентарь, 6) мелкий

сельско-хозяйственный инвентарь: а) косы, б) серпы, в) вилы навозные и сенные, г) лопаты, д) молотки и бабки для кос, е) бруски, ж) весы, десятичные, сотенные, столовые, з) гиры и разновес, и) метры, к) пурки: л) литры.

V.—Тракторы и сельско-хозяйственные машины к ним.

VI.—Товары по электрификации.

VII.—Товары по оборудованию мельниц, маслобойн. заводов, волночесов.

VIII.—Металлы, металлические изделия; тара, строительные материалы: 1) чугун литейный, 2) железо сортовое, 3) железо листовое, 4) жесть белая, 5) сталь, 6) проволока, 7) олово, 8) свинец, 9) цинк, 10) бабит, 11) строительные материялы, цемент, 12) лесные материалы, 13) металлические изделия: а) петли, б) болты, в) гайки, г) заклейки, д) шайбы, е) ножницы для стрижки овец, ж) топоры и колуны, з) фонари „летучая мышь", и) втулки, к) шурупы по дереву.

В целях более безболезненного проведения в жизнь решения о разграничении функций считать целесообразным установление следующего списка общих для обеих систем товаров.

Список общих товаров (потребкооперации и с.-х. системы)

1) Чугун черный и эмалированный, 2) цинковая посуда, 3) эмалированная посуда, 4) аллюминевая посуда, 5) гвозди, 6) кустарные изделия: павловские, тульские, московские и ярославские, 7) топоры, лопаты, пилы, напильники, 8) стекло оконное, 9) мешки, веревки, брезенты, 10) весы, 11) краски анилиновые, 12) железо шинное, временно до окончания уже заключенного договора.

Установить, что данный список в будущем должен быть пересматриваем в сторону его сокращения.

3. Признать, что союзные организации потребкооперации и сельхозкооперации должны отказаться от закупки кустарных изделий непосредственно от первичных кустарных кооперативов, производя таковую через организации кустпромкооперации.

4. Установить, что центральные кооперативные союзы теперь же прекращают отпуск и закупку товаров вне пределов указанного выше ассортимента; окружные союзы и ЦРК немедленно прекращают закупку и отпуск к новому хозяйственному году; первичные кооперативы прекращают закупку и продажу в период первого квартала 1926—27 года.

Остающиеся не реализованными в порядке продажи остатки товарных запасов вне групп ассортимента, в которые должны уложиться организации потребительской, сельско-хозяйственной и кустарно-промысловой кооперации, после указанных выше сроков ликвидируются путем возвращения остатков организациям другого вида в порядке расчета или обмена.

Списки производств и товаров по разграничению хозяйственной работы между потребсистемой, сельхозкооперацией и кустпромсистемой

1. Утвердить список в следующем виде:

I. Производства с.-х. кооперации—1) агрономические участки всевозможных видов, 2) садово-огородные хозяйства, 3) маслодельное и сыроварное производство, 4) мастерские пчеловодных принадлежностей, 5) плодово-овощные заводы, 6) рыбоводные хозяйства, 7) крахмально-паточное производство.

II. Производства кустпромкооперации—1) мыловарение, 2) типография, 3) шапочное, 4) трикотаж, 5) слесарные мастерские, 6) галантерея, 7) производство химтоваров, 8) швейное, 9) шорное, 10) войлочное, 11) веревочное, 12) текстильное, 13) фотография, 14) лесное дело, 15) сухая перегонка дерева, 16) сапожные мастерские.

III. Производства с.-х. и кустпромкооперации: 1) кирпичное, 2) кузнечные мастерские, 3) кожевенное, 4) лесопильное, 5) черепичное, 6) столярное и бондарное, 7) сукновалки, 8) волночески, 9) маслобойки.

IV. Производства потребкооперации и кустпромкооперации—пекарни, булочные и кондитерские.

V. Производства потреб, с.-х. и кустпромкооперации—мельницы, и колбасные.

I. Товары, общие для потреб. и кустпромкооперации: 1) мануфактура, 2) кожтовары, 3) химтовары, 4) бумага, 5) пряжа, пенька, лен, кудель, 6) бакалея, 7) масло растительное, 8) горючие—керосин, бензин, 9) пряности, 10) фурнитура.

Примечание. Кустпромкооперация приобретает означенный ассортимент исключительно как сырье и полуфабрикаты для своих производственных нужд,

II. Товары общие для с.-х. и кустпромкооперации—1) металлы· 2) металлоизделия—инструментарий, 3) строительный материал—цемент, 4) горючие—бензин и нефть.

Дадатак 2-ы

РЕЗОЛЮЦИИ

5-й сессии Совета Белкоопсоюза 7-10 сент. 1926 г.

по докладу Наркомторга

1. 5-я сессия Совета БКС, заслушав доклад т. Адамайтиса об очередных задачах Наркомторга БССР в области регулирования рынка (заготовок, снабжения, распределения товаров и т. д.), в основном линию НКТорга признает правильной.

2. Сессия Совета считает необходимым, чтобы удельный вес потребительской кооперации, как системы, был повышен во всем товарообороте БССР соответственно организационному и хозяйственному ее росту.

3. Учитывая особо важное политическое и экономическое значение вопроса о снижении розничных цен и учитывая, что эта работа на местах только начинает развертываться, обратить особое внимание потребсоюзов и потребобществ на необходимость более решительного проведения снижения розничных цен путем всемерного сокращения накладных и организационных расходов и рационализации кооперативного аппарата и кооперативной сети.

4. В то же время сессия Совета считает необходимым, чтобы НКТорг принял меры к большей нагрузке кооперативной системы, в первую очередь за счет передачи государственной розничной торговли, а также посредством пересмотра и рационализации всей товаропроводящей сети БССР.

5. В области заготовок, учитывая дефицитный хлебофуражный баланс БССР, обратить особое внимание потребсистемы на организацию планомерного завоза хлебофуража. Немедленно приступить к заключению гендоговоров по заготовке хлеба в производящих районах. Одновременно считать необходимым усиление удельного веса кооперации в хлебофуражных, мясных и сырьевых заготовках в БССР.

По торгово-оперативной работе потребкооперации

Заслушав доклад тов. Консона о выполнении торгово-оперативного плана БКС на 1925—26 г., о перспективах, методах и основе построения торгово-оперативного плана на 1926—27 оперативный год, сессия Совета БКС постановляет:

1. Константировать, что при наличии системы гендогороров оказалось возможным выполнение плана на 1926—27 г. в размере 86 проц., что следует признать удовлетворительным в существующих условиях товарного рынка. Отметить, что в части достаточных товаров недовыполнения почти не наблюдается, а в части дефицитных—таковое вызвано перебоями в снабжении, нарушением сроков отгрузки и недовыполнением гендоговоров.

2. Методы и основы построения плана на 1926—27 операционный год признать приемлемыми и план утвердить, как ориентировочный, поручив правлению БКС уточнить таковой после заключения гендоговоров и окончательного выявления плана завозки промтоваров.

3. Предложить Правлению БКС добиваться перед регулирующими и планирующими организациями увеличения планового завоза дефицитных товаров в БССР, в частности увеличения доли участия потребкооперации в плановом завозе промтоваров, отстаивая принцип наикратчайшего и более быстрого продвижения товаров транзитом, минуя складские передаточные инстанции госторговли.

4. В целях удешевления некоторых групп товаров (галантерея, бакалея), кои невыгодно отправлять мелкими партиями с мест закупки через Москву, считать необходимым укрупнение закупок и завоз таковых непосредственно транзитом в БКС.

Предложить правлению БКС добиваться, на основании постановления СТО от 2/VII и 18/VIII с. г., соответствующих мероприятий по рационализации товаропроводящей сети, а также по усилению и укреплению системы гендогоров и устранению условий, препятствующих нормальному росту потребкооперации БССР.

6) В целях правильного распределения дефицитных товаров, установить коэффициент удельного веса каждой организации по следующим показателям: а) по количеству населения, б) тоже пайщиков, в) по оборотам и г) по паевому капиталу, с тем, чтобы показатели эти проверялись каждый квартал.

Учитывая, однако, невозможность резкого перехода к выведенным, согласно этим показателям, коэффициентам, считать необходимым подходить к этим коэффициентам с большой осторожностью, приближаясь к ним лишь постепенно, при чем коэффициенты удельного веса должны быть выведены по данным ЦРК на 1 сентября и по данным окрсоюзов на 1-е августа.

По снижению цен и предельным нормам наложений

1. Отмечая, что работа по снижению цен является первоочередной и важнейшей задачей потребкооперации и констатируя некоторые достижения в области снижения цен, сессия Совета Белкоопсоюза считает:

1) что кампания по снижению розничных цен развернута еще в недостаточной мере, и в отдельных звеньях системы (низовая сеть) не достигнуто существенных результатов;

2) что означенная работа в части проведения ее по кооперативной линии должна базироваться на учете универсальности кооперативной торговли (общая сложность работы, наличность убыточных товаров и пр.), и целиком обеспечивать „реальные накладные и минимально-необходимые организационные и торговые расходы плюс нормальную коммерческую прибыль“ (пост. СТО от 2/VIII-26 г.);

3) что практика работы с установленными предельными наценками, при наличии получения системой потребкооперации товаров, при посредстве излишних передаточных звеньев в виде ряда местных отделений трестов и синдикатов и не жизненных кооперативных организаций,—не голько затрудняет возможность дальнейшего удешевления цен, но и не всегда обеспечивает кооперации возможность покрытия расходов и нормального накопления, при проведении установленных наценок;

4) что практикующийся отделениями синдикатов искусственный отрыв низовой сети от союзов путем непосредственного отпуска им товаров со своих складов еще более усложняет для потребкооперации возможность проведения дальнейших мероприятий по снижению цен, вследствие сокращения и без того недостаточной нагрузки кооперативного аппарата и невозможности руководства сетью, в целях предупреждения ее от затоваривания и закредитования.

5) учитывая все вышеуказанное и всецело стремясь к максимальному выполнению основной задачи потребкооперации по снабжению потребителя доброкачественным товаром по наиболее дешевым ценам, сессия Совета постановляет:

а) не ограничиваясь только исполнением устанавливаемых предельных наценок, принять решительные меры к дальнейшему снижению цен до максимально-возможных пределов, путем пересмотра существующего аппарата и рационализации его, пересмотра всех существующих расходов под углом зрения режима экономии, пересмотра метода работы, могущего удешевить накладные и организационные расходы (транзитный завоз в о-ва и пр.);

б) всецело присоединяясь к докладной записке Ц-за на имя СТО и правления БКС на имя ЭКОСО БССР об упрощении товаропроводящей цепи госторговли, транзитном завозе товаров и ликвидации госрозницы, поручить Правлению Белкоопсоюза добиваться перед правительственными органами проведения этих предложений в жизнь;

в) учитывая, что существующий кооперативный аппарат во всех своих звеньях все еще остается ненагруженным в меру своих финансовых и технических возможностей, что в значительной степени удорожает стоимость товаров, поручить правлению БКС совместно со всеми кооперативными центрами СССР добиваться дальнейшего увеличения нагрузки товарами кооперативного аппарата;

г) обратить внимание всех кооперативных организаций на необходимость решительного сохранения единства своих выступлений по закупочно-сбытовым операциям;

д) предложенные *нормы расходов и наложений* утвердить, как максимальные, а именно:

Размер ежемесячного оборота по продаже	Общ. расход к обороту по продаже		Случайные убытки	Чистая прибыль		НАЛОЖЕНИЯ			
						К обороту по прод.		К обороту по себестоимости	
	Фактич.	Утвержд. сессией совета	Утвержд. сессией совета	Фактич.	Утвержд. сессией совета	Утвержд. сессией совета		Фактич.	Утвержд. сессией совета
Окрсоюзы									
1) До 100.000 руб. . . .	—	—	—	—	—	—		—	—
2) 100 т. до 200 т. руб.	—	5	0,25	—	2,0	7,25		—	7,75
	сред.			Сред.				Сред.	
3) 200 т. р. до 300 т. р.	4,07	4,5	0,25	2,3	2,0	6,75		7,3	7,25
4) 300 т. р. до 500 т. р.	—	4	0,25	—	1,5	5,75		—	6,25
5) Свыше 500 т. р. . .	—	—	—	—	—	—		—	—
Церабкоопы									
мелкие				—					
до 100 т. руб.	—	9,5	1,00	—	3,0	13,5		—	15,7
средние									
	Сред.			Сред.				Сред.	
От 100 до 700 т. р. .	10,23	9,0	1,00	3,1	2,5	12,5		15,6	14,5
Крупные									
свыше 700 т. руб. . .	—	8,5	1,00	—	2,0	11,5		—	13,1
Потребобщества									
1) До 1000 р.	—	12,0	1,00	—	2,5	15,5		—	18,0
2) от 1000 до 5000 р.	—	10,5	1,00	—	3,0	14,5		—	17,0
	Сред.			Сред.				Сред.	
3) „ 5000 „ 10000 „	8,18	9,5	1,00	3,9	3,0	13,5		14,7	15,5
4) „ 10000 „ 20000 „	—	8,5	1,00	—	3,0	12,5		—	14,0
5) „ 20000 „ 25000 „	—	7,5	1,00	—	3,0	11,5		—	12,5
6) Свыше 25000 р. . . .	—	7,0	1,00	—	2,5	10,5		—	11,5

Принять меры к проведению этих норм в жизнь не позже конца первого квартала нового хозяйственного года.

е) учитывая исключительное значение учета работы по проведению снижения цен, призвать все кооперативные организации к необходимости доставления точных и своевременных сведений о результатах проводимого снижения цен,

О формах организации хлебных и сырьевых заготовок на 1926-27 год

I. Хлебозаготовки

1. Хлебозаготовительная кампания 1925-26 г. в Белоруссии протекала при наличии целого ряда условий, затруднявших нормальный ход заготовки; из них главнейшими были:

а) преувеличенное исчисление ЦСУ Белоруссии товарных излишков хлеба;

б) недоучет дефицитности фуражного баланса, вследствие неурожая хлеба;

в) множественность и нездоровая конкуренция основных заготовителей;

г) недостаток промтоваров и сравнительная незначительность сельскохозяйственного налога;

д) отсутствие возможности экономического воздействия на хлебный рынок со стороны регулирующих органов (маневренный фонд), и отсюда полная свобода частника, создававшего ажиотаж и спекуляцию на заготовительном рынке.

2. Общее количество фактически заготовленных на 1925-26 г. зернопродуктов всеми основными заготовителями по БССР определяется в 2.600.000 пуд., из них потребкооперацией заготовлено 1.000.000 пуд., что составляет 38,4 проц. всей фактической заготовки, или 62 процента своего плана.

Таким образом, участие потребсистемы в хлебозаготовках увеличилось по сравнению с 1924-25 г. на 9,4 проц.

При чем необходимо отметить значительное достижение в укреплении единства выступления потребсистемы в эту кампанию, являющегося результатом ее хозяйственного и организационного укрепления.

3. Недостаточность местных заготовок для удовлетворения нужд потребляющих городских и сельских районов БССР в 1925-26 г. и необходимость завоза хлеба из-за пределов БССР определили Белоруссию, как страну потребляющую, при чем завоз потребсистемой БССР хлебных грузов, выразившийся до 1,5 миллиона пудов, говорит о возрастающем влиянии потребсистемы в деле снабжения населения.

4. На 1926-27 г. по данным ЦСУ товарных излишков хлебных культур по БССР не предвидится и предварительный хлебо-фуражный баланс сведен с дефицитом в 9.000.000 пуд., что об'ясняется увеличением потребления хлеба в самом хозяйстве, увеличением технических культур и животноводческим уклоном. Тем не менее рыночное отчуждение хлебных излишков будет по целому ряду округов. Это предполагаемое к заготовке основными заготовителями количество хлеба определяется по плану, утвержденному правительством Белоруссии, в 2.800.000 пуд. хлебных культур и 1.000,000 пуд. льносемени.

5. Учитывая прошлогодний размер участия потребсистемы БССР в хлебозаготовках, сокращение числа основных заготовителей и сокращение глубинной сети хлебопродукта, роль потребсистемы в заготовках 1926-27 г. безусловно увеличится, примерно, до 42 проц. общего плана заготовок. Отсюда определенный для потребсистемы план хлебозаготовок в 1.300.000 п. и 300.000 п. льносемени является выполнимым. Поручить правлению БКС совместно с окрсоюзами разверстать данный план по округам.

6. Отсутствие в БССР достаточных излишков своего хлеба и необходимость завоза его из хлебородных районов ставят хлебные цены Белоруссии в зависимость от цен соседних с БССР производящих районов.

Это обстоятельство, а также наблюдавшийся в прошлую заготкампанию разрыв весенних и осенних цен между отдельными районами БССР вызывает необходимость установления для предстоящей хлебозаготовительной кампании системы согласительных-конвенционных цен между основными заготовителями, устраняющей возможность конкуренции, ажиотажа и срыва работы на рынке между заготовителями. Потребсистема должна быть особенно гибка в этом вопросе, чтобы своевременно информироваться о ценах.

7. Финансирование хлебозаготовок со стороны государства в кампании 1926-27 г. дает значительное сокращение против прошлого года, ибо целевая ссуда отпадает. Формы кредитования в наступающую кампанию (бланковый и подтоварный кредит) при скудных собственных средствах потребсистемы вызывают необходимость особой гибкости в работе и расходовании хлебных авансов исключительно по их прямому назначению.

8. Режим экономии должен с особенной настойчивостью проводиться в хлебозаготовках, поэтому потребсистема, расходы которой, хотя и ниже расходов государственных заготовителей, но все еще высоки, должна стремиться к максимальному сокращению путем реального построения аппарата, устранения непроизводительных расходов и т. д.

9. В целях дальнейшего укрепления единства потребсистемы и подчинения заготовительной работы первичной сети регулирующему воздействию, в этом году необходима еще большая увязка работы по линии договоров отдельных звеньев системы между собою. Загрузка другими основными заготовителями низовой и серединной сети должна иметь место только с ведома и согласия вышестоящих звеньев и лишь при условии незагрузки данных ячеек своими союзами. Работа кооперации через частных лиц не должна иметь места. Исключением является только закупка у мельниц сельского типа по конвенционным ценам.

10. Отмечая значительную роль потребкооперации в деле снабжения населения в прошлую кампанию хлебом, приходится констатировать бессистемность работы отдельных организаций, недоучет кон'юнктуры рынка, вследствие чего имели место перебои в снабжении хлебом, колебания цен и т. д.

В наступающем году снабжение хлебом должно быть строго об'единено вокруг Белкоопсоюза и Белрабсекции на основе ответственных годовых заявок и ответственного выполнения их.

11. В целях пресечения взвинчивания цен на хлеб и проведения работы по местному снабжению хлебом на принципе безубыточности, признать целесообразным установление конвенционных оптово-розничных продажных цен на хлеб для хлеботоргующих организаций.

12. Учитывая недостаточность и техническую трудность установленного порядка финансирования, в целях обеспечения своевременного и бесперебойного хода хлебозаготовок, поручить правлению Белкоопсоюза добиваться дополнительных средств на финансирование и изменение порядка получения уже открытых кредитов.

II. По мясу

1. Заготовка мяса потребкооперацией БССР за 1925-26 г. выразилась в 162 тыс. пуд. При общем размере фактических заготовок всеми основными заготовителями в 480 тыс. пудов, участие потребкооперации определяется в 34 проц., что при почти полном отсутствии финансирования государством мясных заготовок является большим достижением.

2. Одновременно снабжение мясом рабочей кооперацией своих пайщиков и рабочего населения также увеличилось за 1925-26 г. Розничная продажа мяса составляет 110 тыс. пудов, с числом лавок 29.

3. В виду скудности собственных средств и необходимости расширения снабжения мясом потребителя, а также нерентабельности розничной продажи мяса, необходимы реальное финансирование мясных операций потребкооперации со стороны государства и предоставление возможности вывоза части мяса на рынки за пределы Белоруссии.

III. По льну

1. За 1925-26 г. потребительской кооперацией Белоруссии заготовлено льна и кудели 63.000 пуд., что составляет по плану, утвержденному для потребкооперации Наркомторгом, 70 проц.

2. Недовыполнение плана об'ясняется следующими причинами:

а) множественностью заготовителей, вызывавших между собою нездоровую конкуренцию;

б) слишком частым изменением цен на лен;

в) недостаточным и неаккуратным финансированием льнозаготовок.

г) неувязкой взаимоотношений с госпромышлен., принимавшей лен.

3. Товарный выход льна в Белорусии в 1926-27 г. намечается, по приблизительным данным ЦСУ, в количестве уменьшенном по сравнению с прошлым годом, почему к заготовке основными заготовителями предполагается 550.000 пуд., против 700.000 пуд. прошлого года.

4. Участие потребсистемы в льнозаготовках, выразившееся в прошлом году в 10 проц., в настоящем году предполагается в 15 проц.

5. В виду имевшихся в прошлую заготовительную кампанию случаев недостаточно внимательного отношения со стороны отправителей льна к сортировке, вызывавших рекламировку отгруженных партий, в будущую кампанию должны быть приняты решительные меры к изжитию этого явления; в частности добиваться сдачи льна франко склад союза.

6. В целях обеспечения нормального хода льнозаготовок сессия поручает БКС озаботиться своевременным и полным их финансированием.

7. Поручить правлению БКС добиваться перед правительственными органами снятия местной промышленности с рынка, как заготовителя льна, считая вполне возможным снабжение ее сырьем в порядке договоров с плановыми заготовителями.

IV. По кожевенному сырью

1. С 1-го октября 1925 г. по 1-е августа 1926 г. потребкооперацией заготовлено кожсырья: крупного 23.000 шт. и мелкого 125.000 штук на сумму 800.000 р., что превышает установленный план на 33 проц.

2. Отмечая большую увязку звеньев потребсистемы в сборе кожсырья, необходимо констатировать, что сбор такого проходил при весьма неблагоприятных условиях:

а) значительном расхождении синдицированнных цен с рыночными на 40-50 проц. по некоторым видам сырья;

б) сильной конкуренции со стороны частника и кустаря и недоговоренности заготовителей между собой.

3. Учитывая сокращение в наступающую кампанию числа заготовителей и опыт прошлой кампании, по линии потребкооперации предполагается заготовить кожсырья: крупных—30 тыс. и мелких 200 тыс. штук, всего на 1.200.000 руб.

4. В целях большей нагрузки потребсистемы при заготовке кожсырья необходимо предоставление кооперации лучших условий со стороны государственной кожпромышленности, а именно: а) увеличения финансирования; б) сокращения числа основных заготовителей, работы госзаготовителей через кооперацию; в) устранения разъездной агентуры кожсиндиката и г) увеличения нагрузки потребкооперации кожтоварами.

5. Принимая во внимание, что от цен на кожсырье зависит и успех мясозаготовок, производимых потребкооперацией, и что в прошлом замечалось усиленное авансирование кожсиндикатом частных мясников и прасолов, вносивших ажиотаж и спекуляцию на мясной и сырьевой рынки,— в наступающий сезон такая работа кожсиндиката с частником не должна иметь места.

6. Поручить правлению БКС добиваться перед соответствующими органами улучшения условий кожзаготовок для потребсистемы и обеспечения полного и бесперебойного ее финансирования.

По организационным вопросам

1. Кооперирование бедноты

Кампания по кооперированию бедноты в сельской сети, начавшаяся в начале календарного года, проходит в округах республики чрезвычайно пестро.

Задание, данное к выполнению в определенный период, проведено далеко не полностью.

В этой работе не было проявлено достаточного внимания и энергии со стороны актива работников всей системы, а также и организациями, с коими кооперация должна тесно связать свою работу (ККОВ, советские и другие).

Сессия Совета, исходя из вышеизложенного, постановляет:

1. Кампанию по кооперированию бедноты на селе считать постоянной, одной из основных и первоочередных задач и работ системы.

2. Имеющиеся в настоящее время фонды на означенную цель в окрсоюзах и п. о. реализовать в течение сентября—октября месяцев.

3. В предстоящую годовую отчетную кампанию на собраниях пайщиков (уполномоченных) п. о. и союзов, в группе организационных вопросов ставить вопросы о кооперировании бедноты и производить отчисление из прибылей до 10 проц. на означенную цель.

4. Вновь настойчиво поставить вопрос перед окружными и районными советскими, хозяйственными и общественными организациями об отчислении с их стороны сумм на кооперирование бедноты.

5. Подтвердить существующий порядок распределения средств союзов в фонд кооперирования бедноты.

6. Считать в дальнейшем целесообразным, при наличии в том или ином п. о. фонда, не ограничивать взноса за кооперируемого бедняка одним рублем, а увеличивать его размер, но не свыше 3 р. Вместе с тем фонды использовывать на кооперирование женщин беднячек и бедняцкую молодежь.

В тех районах, где за счет фонда будут кооперированы полностью бедняцкие хозяйства, допускать при наличии остатков фонда кооперирование второго члена семьи.

7. Констатируя случаи отказа от кооперирования отдельных бедняков, в процессе работы обратить серьезное внимание на изучение данного явления и устранение его в будущем.

8. Вся работа по кооперированию бедноты должна проходить в полной согласованности и взаимной помощи партийных, советских, кооперативных и общественных организаций и, в особенности, ККОВ по линии выявления бедноты.

Все практические вопросы кооперирования должны обсуждаться в группах и на собраниях бедноты.

9. Поставить своевременно освещение в печати работы по кооперированию бедноты и, в первую очередь, в журнале «Коопэрацыйнае Жыцьцё» и местных газетах.

II. О переучете пайщиков

1. Работа по переучету пайщиков сельской сети имеет следующие недостатки:

а) отсутствие на местах к началу кампании списков плательщиков сельхозналога;

б) слабую работу со стороны инструктажа;

в) недостаточное понимание важности этого вопроса со стороны работников первичной сети.

2. Сессия Совета подчеркивает, что работа по переучету пайщиков попрежнему остается первоочередной задачей.

3. Раз'яснительная кампания по низовой сети должна быть усилена.

4. Вся работа по переучету должна проводиться исключительно по формам, выработанным БКС.

5. Обязать окрсоюзы усилить работу в данной области и закончить таковую в срок, т. е. к 15 октября 1926 г.

6. Сведения о результатах кампании должны быть представлены в Орготдел БКС к 1-му ноября сего года.

III. О нормальной сети

1. 5-ая сессия Совета считает, что:

а) работа по рационализации сети проводится недостаточно интенсивно;

б) только в отдельных окрсоюзах этому вопросу уделяется достаточное внимание, и работа подходит к концу (Бобруйск);

в) большинство окрсоюзов, несмотря на неоднократные требования БКС, не представили сведений по данному вопросу, а поэтому

2. сессия Совета категорически подтверждает необходимость проведения рационализации сети на основе постановления I-го Всебелорусского оргсовещания и предлагает закончить эту работу к 1-му января 1927 г.

IV. О разграничении функций между системами

1. Принять постановления Центрального Кооперативного Совета БССР, от 13 и 25-го августа сего года, к неуклонному руководству. *)

V. Положение о фонде взаимопомощи потребкооперации БССР

1. «Фонд взаимопомощи потребкооперации» создается на основании постановления II-го (VII) собрания уполномоченных БКС и имеет целью оказание помощи, путем выдачи ссуд, организациям потребсистемы, очутившимся в затруднительном финансовом положении.

2. Учредителями фонда являются Белкоопсоюз, окрсоюзы и ЦРК. Ориентировочно общая сумма фонда определяется в размере 150.000 руб,

3. Фонд потребкооперации составляется из:

а) специальных отчислений из прибылей 25/26 хоз. года в размере 5 проц. перечисленных в п. 2 организаций;

б) из проц. по текущим счетам за помещаемые в кредитных учреждениях суммы фонда;

в) из проц., взимаемых по ссудам.

4. Фонд взаимопомощи находится в непосредственном ведении правления БКС и включается в его баланс. Фонд распределяется правлением БКС по согласованию с президиумом Совета и президиумом Белрабсекций с последующим внесением на утверждение сессии Совета.

5. Ссуды из «фонда взаимопомощи потребкооперации» выдаются в первую очередь организациям-учредителям, а также, в исключительных случаях, потребобществам по представлению соответствующих окрсоюзов под гарантию и через посредство последних.

---

*) Постановления Ц. К. С. напечатаны в настоящем номере „К. Ж.“., стр. 49-51.

6. Все выдаваемые ссуды являются возвратными и выдаются на срок не свыше 1 года.

7. За пользование ссудами организации уплачивают 6 проц. годовых, при чем проценты зачисляются в валюту векселя.

8. «Фонд взаимопомощи потребкооперации» не может быть использован на другие цели, помимо указанных в п. 1 настоящего положения, и должен помещаться на текущий счет Всекобанка.

9. Ликвидация фонда может быть произведена только по постановлению собрания уполномоченных БКС. Остающиеся к моменту ликвидации средства использовываются в порядке, предусмотренном постановлением того собрания уполномоченных БКС, которое вынесло постановление о ликвидации.

Поручить правлению Белкоопсоюза и президиуму Совета разработать вопрос об использовании векселей, получаемых по выдаче ссуд, на предмет увеличения фонда из других источников.

О работе Белорусского Отделения Всекобанка

1. Константировать, что, в условиях острой кредитной депрессии II и III квартала тек. операционного года, Белорусским Отделением Всекобанка принимались необходимые меры для сохранения, восстановления и пополнения кредитного фонда Отделения.

2. Что в условиях крайне жесткого кредитного режима и общих затруднений на денежном рынке Белорусское Отделение справилось с задачей оперативного маневрирования средствами и оказало существенную помощь кооперативным организациям в наиболее острые моменты кредитного кризиса.

3. Сессия Совета с удовлетворением отмечает принятые Белорусским Отделением при помощи Центрокоопсовета меры по привлечению в Отделение государственных средств, ассигнованных по бюджету на долгосрочные ссуды кооперации, и поручает правлению БКС в дальнейшем оказывать Белорусскому Отделению всяческое содействие в том, чтобы все средства, ассигнуемые по бюджету для Белорусской кооперации, как на усиление оборотных средств, так и на специальные цели, передавались бы Белорусскому Отделению Всекобанка.

4. Главное внимание в практической работе Белорусского Отделения Всекобанка должно быть сосредоточено на расширении его кредитного фонда, как путем привлеченія паевых капиталов, так и настойчивой мобилизации сторонних средств в виде вкладов, тек. счетов и займов.

5. Сессия Совета БКС одобряет меры, принимаемые Белорусским Отделением Всекобанка к сосредоточению расчетов кооперативных организаций с госпромышленностью и взаимных расчетов кооперативных организаций между собою в Отделении Всекобанка и призывает все кооперативные организации к максимальному сосредоточению своих пассивных и расчетных операций в Белорусском Отделении Всекобанка.

6. Сессия совета одобряет кредитную практику Отделения, направленную к увязке первички с союзной системой.

Сессия Совета считает необходимым дальнейшее развитие работы союзов и Отделения Всекобанка в деле привлечения первичных п. о. в состав пайщиков Отделения.

7. В целях увеличения кредитного фонда Отделения и большей увязки кооперации с Белорусским Отделением Всекообанка, сессия Совета считает целесообразным постепенный перевод кредитов кооперативных органазаций Минского района, в первую очередь первички, из Госбанка в Белорусское Отделение Всекобанка, путем открытия Госбанком дополнительных кредитов Белорусскому Отделению Всекобанка на сумму передаваемых кредитов.

Перевод кредитов должен согласовываться с соответствующими кооперативными организациями в целях неудорожания стоимости кредитов.

8. Опыт организации специальных фондов в виде договорных отношений с профессиональными и другими организациями показал жизненность этой формы мобилизации средств для кредитования кооперации.

Для устойчивости этих фондов должно быть обеспечено расходование их на кредиты в прямом соответствии со специальным назначением.

9. Для приближения аппарата Банка к первичной сети считать необходимым открытие агентств Всекобанка в Витебске, и Бобруйске, о чем поручить БКС и Белорусскому Отделению возбудить ходатайство перед правлением Банка.

10. Одной из обязательных задач практической работы Белорусского Отделения Всекобанка сессия Совета БКС считает всемерную экономию в расходовании средств и удешевление стоимости предоставляемых кооперации кредитов по мере увеличения кредитного фонда Отделения.

11. В области кредитной политики и практики Отделения сессия Совета БКС отмечает необходимость установления в качестве общего правила кредитования из общих средств Банка в соответствии с участием каждой кооперативной системы и отдельных организаций в создании капиталов Банка.

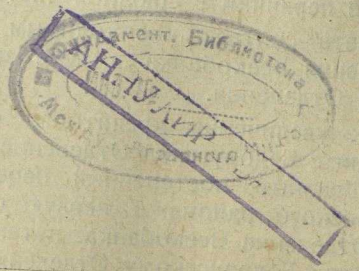
Для этих целей необходимо ориентироваться на кратность кредита по отношению к паевому участию и особо поощрять систему премиальных кредитов за участие в создании пассивов отделения. Кратность кредитования должна расширяться по мере роста кредитного фонда.

При осуществлении указанного общего принципа должна быть проявлена достаточная гибкость в кредитной практике, обеспечивающая сезонные кредитные нужды отдельных кооперативных систем и организаций и учет длительности кредитуемых операций.

12. В целях выявления действительного положения финансового хозяйства каждой организации необходимо углубить изучение Банком своей клиентелы и сохранить жесткие требования на своевременное представление отчетности и финансовых планов. В целях укрепления финансового хозяйства кооперации и установления для нее нормальных взаимоотношений с кредиторами особое внимание должно быть обращено на закрепление кредитной дисциплины.

Редактор—Редакционная Коллегия

Издатель—Центральный Кооперативный Совет БССР



Белглавлит № 20743 Зак. № 5811—1100 экз. Тип. „Полеспечать“, Гомель